

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Ökad omsättning, starkt kassaflöde och nya produkter som skapar ökad kundnytta

”Nettoomsättningen ökade med 5,2 % i det första kvartalet, varav organisk nettoomsättning var oförändrad trots utmanande jämförelsetal. Acute Care Therapies omsättning ökade något organiskt i förhållande till förra årets starka kvartal efter bland annat stora leveranser av hårdvara inom Cardiac Assist som möjliggör god försäljning av förbrukningsvaror framöver. I Life Science steg nettoomsättningen totalt sett, tack vare förvärv och valutaeffekter. Organiskt minskade dock omsättningen. Marknaden inom Bio-Processing är fortsatt svag och utleveranser inom kapitalvaror är mer viktade mot det andra halvåret än under 2023. Surgical Workflows nettoomsättning steg med 16,7 % där förvärvade Healthmark bidrog kraftigt. Även organiskt ökade omsättningen jämfört med fjolårets starka kvartal, vilket främst förklaras av en god utveckling inom produkter för operationsrum och Digital Health Solutions. Orderingsgången för Getinge som helhet ökade med 7,8 %, varav organisk tillväxt uppgick till 2,5 % tack vare positiv utveckling i samtliga affärsområden och regioner.

Vi fortsätter att stärka kunderbudandet. I kvartalet erhöll vi ett 510(k)-godkännande för Hemopro 3, en ny generation av vår världsledande teknologi för endoskopisk kärlexplantation. Därtill lanserades Servo TwinView, som medför att klinisk personal kan analysera data från ventilatorer utan att behöva gå in i den känsliga miljön på intensivvårdsavdelningen. I kvartalet lanserades även Aquadis Index, en diskdesinfektor med kapacitet för stora volymer, och vi stärkte vår redan attraktiva portfölj av system och bioreaktorer för avancerad läkemedelsutveckling och -produktion. Utsläppen av växthusgaser från verksamheten fortsätter att minska och vi förflyttar oss därmed än närmare våra ambitiösa mål inom hållbarhet.

Vi har efter kvartalets utgång lämnat in en ansökan om godkännande för CE-märkning av en ny förpackning för den av våra förbrukningsvaror inom ECMO-terapi (HLS-set) som bidrar med högst omsättning och som varit föremål för tillbakadragande av CE-certifikat. Vi räknar med att inom kort även lämna in ansökan för den produkt som bidrar med näst högst omsättning (PLS-set). Min övertygelse är att vi därmed kommit betydligt närmare en slutlig lösning på dessa utmaningar.

Rörelsemarginalen minskade jämfört med föregående år på grund av fortsatta kostnader för förbättringsarbete kopplat till kvalitet inom Acute Care Therapies och högre kostnader för insatsvaror och medarbetare. Det fria kassaflödet är starkt och vi har en solid finansiell position som möjliggör investeringar i lönsam tillväxt. Jag ser fram emot kommande kvartal med fortsatt arbete för att skapa nytta för våra kunder i deras viktiga arbete med att leverera mer och bättre sjukvård till fler patienter.”

Januari – Mars 2024 i korthet

- Nettoomsättningen var oförändrad organiskt (0,0%) och orderingsgången ökade med 2,5 % organiskt
- Justerat bruttoreultat uppgick till 3 855 Mkr (3 734) och marginalen till 51,3 % (52,3)
- Justerat EBITA uppgick till 842 Mkr (972) och marginalen till 11,2 % (13,6)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 1,92 kr (2,34)
- Fritt kassaflöde uppgick till 944 Mkr (-700)
- Händelse efter kvartalets utgång: Lämnat in ansökan om godkännande för CE-märkning av ny förpackning för förbrukningsvara som används vid ECMO-terapi (HLS-set)

Utsikter 2024: Nettoomsättningen för 2024 förväntas öka med 2–5 % organiskt. (oförändrad)

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Orderingsgång | 8 059 | 7 476 | 30 894 |
| <i>Organisk förändring, %</i> | <i>2,5</i> | <i>2,9</i> | <i>-1,6</i> |
| Nettoomsättning | 7 513 | 7 141 | 31 827 |
| <i>Organisk förändring, %</i> | <i>0,0</i> | <i>7,5</i> | <i>6,4</i> |
| Bruttoreultat, justerat | 3 855 | 3 734 | 15 533 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>51,3</i> | <i>52,3</i> | <i>48,8</i> |
| EBITDA justerat | 1 255 | 1 380 | 5 574 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>16,7</i> | <i>19,3</i> | <i>17,5</i> |
| EBITA justerat | 842 | 972 | 3 887 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>11,2</i> | <i>13,6</i> | <i>12,2</i> |
| EBIT justerat | 784 | 921 | 3 653 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>10,4</i> | <i>12,9</i> | <i>11,5</i> |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>10,0</i> | <i>12,6</i> | <i>11,7</i> |
| Resultat före skatt | 638 | 826 | 3 343 |
| Periodens resultat | 464 | 593 | 2 428 |
| Periodens resultat, justerat | 528 | 644 | 2 519 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>7,0</i> | <i>9,0</i> | <i>7,9</i> |
| Justerat resultat per aktie, kr | 1,92 | 2,34 | 9,19 |
| Resultat per aktie, kr | 1,69 | 2,15 | 8,86 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 1 249 | -427 | 2 957 |
| Fritt kassaflöde | 944 | -700 | 1 623 |

1) Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmått

Koncernens utveckling

Orderingång

- Acute Care Therapies organiska orderingång ökade i kvartalet. Det var främst Cardiopulmonary och Cardiac Assist som bidrog till ökningen.
- Life Science ökade sin orderingång organiskt efter starkt kvartal inom autoklaver och Sterile Transfer. Utvecklingen var fortsatt svag inom Bio-Processing.
- Surgical Workflows organiska orderingång ökade inom samtliga produktkategorier förutom Infection Control som minskade något i kvartalet.

| Orderingång affärsområden, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|--------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Acute Care Therapies | 4 243 | 4 260 | 1,3 | 16 375 |
| Life Science | 1 113 | 922 | 5,6 | 4 148 |
| Surgical Workflows | 2 702 | 2 294 | 3,6 | 10 371 |
| Totalt | 8 059 | 7 476 | 2,5 | 30 894 |

| Orderingång regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 3 537 | 2 931 | 4,2 | 13 117 |
| APAC | 1 678 | 1 756 | 1,5 | 6 568 |
| EMEA | 2 843 | 2 789 | 1,4 | 11 209 |
| Totalt | 8 059 | 7 476 | 2,5 | 30 894 |

Nettoomsättning

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade något främst tack vare stora leveranser av hårdvara inom Cardiopulmonary och för såväl hårdvara som förbrukningsvaror inom Cardiac Assist.
- Life Science organiska nettoomsättning minskade på totalen, främst inom autoklaver, diskdesinfektorer och isolatorer samt Bio-Processing. Försäljningen av produkter för Sterile Transfer utvecklades fortsatt positivt.
- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt, efter tillväxt inom främst operationsbord. Utifrån ett geografiskt perspektiv var tillväxten god i Asien.
- Intäkter från service fortsatte att utvecklas positivt även detta kvartal, vilket tillsammans med stora leveranser av förbrukningsvaror inom bland annat Cardiac Assist innebar att tillväxten för återkommande intäkter var god.

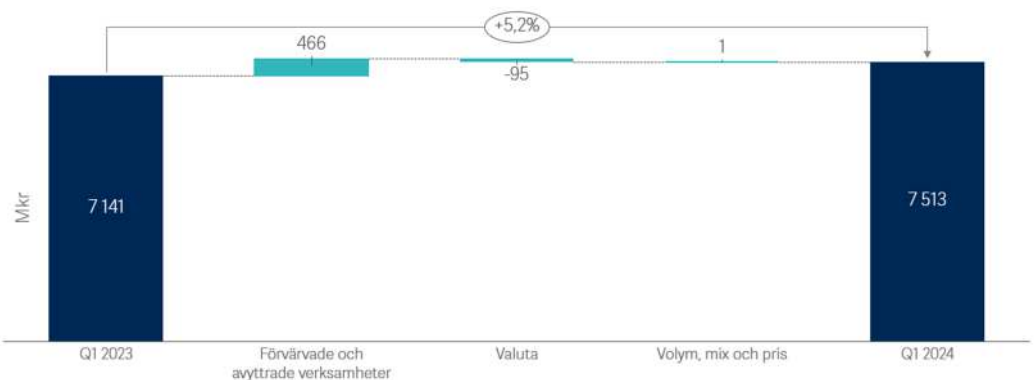
| Nettoomsättning affärsområden, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|------------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Acute Care Therapies | 3 969 | 3 996 | 0,9 | 16 529 |
| Life Science | 964 | 935 | -9,2 | 4 325 |
| Surgical Workflows | 2 579 | 2 210 | 2,4 | 10 974 |
| Totalt | 7 513 | 7 141 | 0,0 | 31 827 |

| Nettoomsättning regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 3 465 | 2 942 | 2,6 | 13 146 |
| APAC | 1 486 | 1 621 | -3,2 | 6 943 |
| EMEA | 2 562 | 2 579 | -0,9 | 11 739 |
| Totalt | 7 513 | 7 141 | 0,0 | 31 827 |

| Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---|--------------|--------------|------------|---------------|
| Kapitalvaror | 2 415 | 2 550 | -4,1 | 12 474 |
| Återkommande intäkter ¹⁾ | 5 098 | 4 591 | 2,3 | 19 353 |
| Totalt | 7 513 | 7 141 | 0,0 | 31 827 |

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Nettoomsättning – brygga mellan Q1 2023 och Q1 2024



- Nettoomsättningen ökade med 372 Mkr motsvarande 5,2%.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 466 Mkr eller 6,5%.
- Valutakurser påverkade omsättningen med -95 Mkr motsvarande -1,3%.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 1 Mkr, motsvarande 0,0%.

Resultatutveckling

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoresultat med -29 Mkr och justerad EBITA med 43 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen minskade som en effekt av kostnader kopplat till redan kommunicerade utmaningar inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt ökade kostnader för insatsvaror och medarbetare. Detta motverkades delvis av prishöjningar och aktiviteter för ökad produktivitet.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 7,6 %. Icke-organiskt ökade de med 10,5 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA minskade med 130 Mkr jämfört med samma period föregående år och marginalen sjönk 2,4 %-enheter.
- Finansnettot uppgick till -117 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld och högre genomsnittlig räntenivå.
- Skattesatsen i kvartalet var 27,2 %.

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning | 7 513 | 7 141 | 31 827 |
| Bruttoresultat, justerat | 3 855 | 3 734 | 15 533 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>51,3</i> | <i>52,3</i> | <i>48,8</i> |
| Rörelsekostnader, justerat | -2 600 | -2 353 | -9 959 |
| EBITDA justerad | 1 255 | 1 380 | 5 574 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>16,7</i> | <i>19,3</i> | <i>17,5</i> |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾ | -413 | -408 | -1 687 |
| EBITA justerad | 842 | 972 | 3 887 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>11,2</i> | <i>13,6</i> | <i>12,2</i> |
| A Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾ | -58 | -52 | -234 |
| EBIT justerad | 784 | 921 | 3 653 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>10,4</i> | <i>12,9</i> | <i>11,5</i> |
| B Förvävs- och omstrukturingskostnader | -29 | -19 | -242 |
| C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾ | - | - | 325 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| Finansnetto | -117 | -75 | -393 |
| Resultat före skatt | 638 | 826 | 3 343 |
| Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C) | 726 | 897 | 3 494 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>9,7</i> | <i>12,6</i> | <i>11,0</i> |
| Skatt | -174 | -233 | -915 |
| D Justering av skatt ²⁾ | -24 | -20 | -60 |
| Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D) | 528 | 644 | 2 519 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>7,0</i> | <i>9,0</i> | <i>7,9</i> |
| Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare | 522 | 637 | 2 503 |
| Genomsnittligt antal aktier, tusental | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D) | 1,92 | 2,34 | 9,19 |

1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)

2) Se not 5

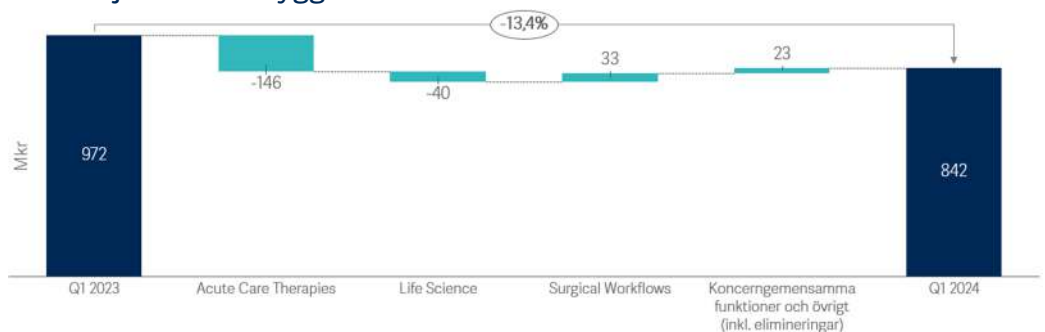
EBITA justerad per affärsområde¹⁾

- Acute Care Therapies justerade EBITA minskade med 146 Mkr, främst som en följd av utmanande jämförelsetal, redan kommunicerade utmaningar avseende kvalitet inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt högre personalrelaterade kostnader och mixeffekter.
- Life Science justerade EBITA minskade med 40 Mkr, främst som en följd av högre kostnader generellt, låg absorption och mixeffekter.
- Surgical Workflows justerade EBITA ökade med 33 Mkr, som en följd av positiva effekter från organisk tillväxt och förvärv.

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Acute Care Therapies | 751 | 897 | 3 117 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>18,9</i> | <i>22,4</i> | <i>18,9</i> |
| Life Science | 93 | 133 | 430 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>9,7</i> | <i>14,2</i> | <i>9,9</i> |
| Surgical Workflows | 64 | 31 | 721 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>2,5</i> | <i>1,4</i> | <i>6,6</i> |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) | -66 | -89 | -381 |
| Totalt | 842 | 972 | 3 887 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>11,2</i> | <i>13,6</i> | <i>12,2</i> |

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

EBITA justerad – brygga mellan Q1 2023 och Q1 2024



- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 7,6 %, främst som en följd av ökad ersättning till medarbetare och kvalitetsförbättrande insatser inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnader med 10,5 % främst som en följd av förvärv.

- Skillnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoreultat med -29 Mkr jämfört med föregående år, varav -19 Mkr från omräkningseffekter och -9 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.

- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter uppgick till 43 Mkr, varav -7 Mkr kopplat till omräkningseffekter och 51 Mkr avseende nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Fritt kassaflöde påverkades positivt av förändringar i rörelsekapitalet, hänförligt till utestående fordringar.

- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Försäljningskostnader | -1 338 | -1 182 | -4 846 |
| Administrationskostnader | -998 | -879 | -3 858 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -294 | -282 | -1 131 |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader | 30 | -10 | -123 |
| Totalt | -2 600 | -2 353 | -9 959 |

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

| Mkr | Jan-Mar 2024 |
|------------------------|-----------------|
| Nettoomsättning | -95 |
| Bruttoreultat justerat | -29 |
| EBITDA, justerad | 42 |
| EBITA, justerad | 43 |
| EBIT, justerad | 43 |

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital | 1 024 | 1 066 | 4 598 |
| Förändringar i rörelsekapital ²⁾ | 225 | -1 493 | -1 640 |
| Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar | -305 | -273 | -1 334 |
| Fritt kassaflöde | 944 | -700 | 1 623 |
| Räntebärande nettoskuld | 7 649 | 3 653 | 8 012 |
| <i>/ relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i> | <i>1,4</i> | <i>0,6</i> | <i>1,4</i> |
| Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning | 4 974 | 1 192 | 5 348 |
| <i>/ relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i> | <i>0,9</i> | <i>0,2</i> | <i>1,0</i> |

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

2) 2023 års siffror påverkades av en utbetalning kopplat till förlikning avseende kirurgiska nätimplantat

- Utgifterna för FoU var 8,1 % högre än under motsvarande period föregående år som en följd av högre aktivitet och högre lönekostnader.
- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med 15,9 % jämfört med samma period föregående år.
- Av- och nedskrivningar uppgick till -92 Mkr varav nedskrivningar svarade för 0 Mkr.

Forskning och utveckling

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| Forsknings- och utvecklingsutgifter | -455 | -421 | -1 760 |
| Av- och nedskrivningar | -16 | -14 | -61 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto | -471 | -435 | -1 821 |
| <i>/ relation till nettoomsättning, %</i> | <i>6,3</i> | <i>6,1</i> | <i>5,7</i> |
| Aktiverade utvecklingskostnader | 160 | 138 | 629 |
| <i>/ relation till nettoomsättning, %</i> | <i>2,1</i> | <i>1,9</i> | <i>2,0</i> |
| Forsknings- och utvecklingskostnader, netto | -311 | -296 | -1 192 |
| Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾ | -92 | -87 | -490 |

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

Utveckling inom hållbarhet

Getinge har arbetat vidare med den dubbla väsentlighetsanalysen som påbörjades 2023. Kvartalsrapporten speglar det preliminära resultatet av denna analys och är baserad på ESRS (European Sustainability Reporting Standards) struktur för att visa företagets påverkan ur socialt-, miljömässigt- och styrningsperspektiv. Syftet är att kontinuerligt arbeta för att minimera negativ påverkan på människor och miljön och att skapa ett hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter.

- Nyckeltal för Q1 2024 och framåt har justerats. Tidigare Kvalitetsindex har ersatts av Regelefterlevnad och Produktkvalitet. Medarbetarengagemang har tillkommit. Vattenförbrukning och Mängd avfall till deponi läggs till och rapporteras från Q4 2024. Andel återvunnet avfall rapporteras härnäst i Årsredovisningen.
- Revisionsresultat/revision har gått upp något jämfört med helåret 2023 men i slutet av året förväntas resultatet vara i linje med mål.
- För koldioxidutsläpp 2024 är beställning på iRECs motsvarande en helårsförbrukning inlagd för två produktionssiter. Certifikat kommer Getinge tillhanda under Q2 och elektricitet för dessa siter rapporteras som förnybar.

| Nyckelområden | R12 Mar 2024 ¹⁾ | Jan-Dec 2023 |
|--|----------------------------|--------------|
| Socialt | | |
| Egna medarbetare | | |
| Medarbetarengagemang (%) ²⁾ | 71 | 71 |
| Andel kvinnliga medarbetare (%) ³⁾ | 37 | 38 |
| Andel kvinnliga chefer (%) ³⁾ | 34 | 34 |
| Sjukfrånvaro (%) ⁴⁾ | 2,8 | 3,2 |
| Kunder och slutanvändare | | |
| Regelefterlevnad (Revisionsanmärkingar per revision för kvalitetssystem) ⁵⁾ | 1,6 | 1,3 |
| Produktkvalitet (Fältåtgärder per miljard SEK i nettointäkt) ⁵⁾ | 1,6 | 1,9 |
| Online-utbildning av kunder (antal utbildningstillfällen för kunder) | 45 543 | 45 553 |
| Miljö | | |
| Klimat & energi | | |
| Total energikonsumtion i produktion (MWh) | 77 077 | 76 813 |
| Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO ₂ -ekvivalenter) ⁶⁾ | 4 441 | 4 509 |
| Andel förnyelsebar energi av total energi (%) | 67 | 67 |
| Styrning | | |
| Affärsetik | | |
| Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik | 89 | 89 |

1) R12 = Rullande 12 månader.

2) Mäts och uppdateras årligen.

3) Värde vid periodens utgång.

4) Genomsnittligt värde under perioden.

5) År 2024 har Getinge ersatt tidigare kvalitetsindex med två nyckeltal som direkt är relaterade till Getinges åtaganden regelefterlevnad och produktkvalitet.

6) Koldioxidutsläpp från produktion. Scope 1, inklusive utsläpp från förbrukning av olja och gas, samt Scope 2, inklusive utsläpp från konsumtion av el, uppvärmning och kylning (i ton CO₂-ekvivalenter) exklusive utsläpp från fordonsflotta.

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Den organiska orderingsgången ökade i kvartalet i samtliga produktkategorier förutom Critical Care och Cardiac Surgery. Förbrukningsvaror inom Cardiopulmonary och ballongpumpar inom Cardiac Assist bidrog starkt till ökningen.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade något efter stark utveckling inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist tack vare bland annat stora leveranser av hårdvara som förväntas driva framtida försäljning av förbrukningsvaror.

- Jämförelseperioden var utmanande för Critical Care, som en följd av hög efterfrågan ifjol när Covid-restriktionerna släpptes och viruset spred sig snabbt.

- Både återkommande intäkter och kapitalvaror utvecklades positivt

- Justerad bruttomarginal minskade med 1,4 %-enheter främst på grund av negativa mixeffekter och kostnader kopplat till pågående förbättringsarbete inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary. Därutöver påverkades marginalen av negativa valutaeffekter, ökade kostnader för insatsvaror och personal. Detta motverkades av prishöjningar och positiv utveckling för förbrukningsvaror inom Cardiopulmonary.

- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 8,9 %, främst som en följd av ökade rörelsekostnader för att hantera utmaningarna inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist samt högre kostnader för medarbetare och inköp av tjänster. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnader med 5,6 %.

- Lägre bruttoresultat och ökade rörelsekostnader bidrog till att justerad EBITA var 146 Mkr lägre än föregående år och marginalen minskade med 3,5 %-enheter.

- Valutaeffekter bidrog med -62 Mkr på omsättningen, -15 Mkr på justerat bruttoresultat och 26 Mkr på justerad EBITA.

Orderingång och nettoomsättning

| Orderingång regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 2 093 | 2 048 | 2,3 | 8 345 |
| APAC | 967 | 1 078 | -5,1 | 3 735 |
| EMEA | 1 184 | 1 133 | 5,6 | 4 295 |
| Totalt | 4 243 | 4 260 | 1,3 | 16 375 |

| Nettoomsättning regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 2 034 | 1 907 | 6,8 | 8 288 |
| APAC | 879 | 974 | -5,0 | 3 744 |
| EMEA | 1 055 | 1 116 | -4,2 | 4 497 |
| Totalt | 3 969 | 3 996 | 0,9 | 16 529 |

| Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---|--------------|--------------|------------|---------------|
| Kapitalvaror | 889 | 902 | 1,0 | 4 011 |
| Återkommande intäkter ¹⁾ | 3 080 | 3 094 | 0,8 | 12 517 |
| Totalt | 3 969 | 3 996 | 0,9 | 16 529 |

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|--------------|--------------|---------------|
| Nettoomsättning | 3 969 | 3 996 | 16 529 |
| Bruttoresultat, justerat | 2 389 | 2 462 | 9 660 |
| Marginal, % | 60,2 | 61,6 | 58,4 |
| EBITDA justerad | 967 | 1 116 | 4 023 |
| Marginal, % | 24,4 | 27,9 | 24,3 |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | -216 | -219 | -905 |
| EBITA justerad | 751 | 897 | 3 117 |
| Marginal, % | 18,9 | 22,4 | 18,9 |

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge lanserade mjukvaran Servo TwinView, vilket gör det möjligt för vårdpersonal att på distans få tillgång till och analysera data från Servo-ventilatorer.
- Den 1 mars upphävde TÜV SÜD temporärt CE-certifikatet för Getinges ballongpump Cardiosave. Getinge ska genomföra nödvändiga åtgärder inom sex månader.
- Getinge fick 510(k)-godkännande av FDA för Vasoview Hemopro 3, den senaste produktlanseringen inom endoskopisk kärlexplantation (EVH).
- Getinge gjorde en donation till Ukraina, som inkluderar ett större antal anestesimaskiner och ventilatorer. Donationen gjordes i samarbete med Ukrainas hälsoministerium och Akademiska sjukhuset samt med stort stöd från svenska socialministeriet, utrikesministeriet och svenska ambassaden i Ukraina.
- Getinge ingick ett distributionsavtal med Cook Medical för stent-systemet iCast i USA.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Life Science ökade sin orderingsgång organiskt efter starkt kvartal inom autoklaver samt Sterile Transfer. Utvecklingen var fortsatt svag inom Bio-Processing.
- Utvecklingen var stark i APAC, främst drivet av Japan medan efterfrågan är fortsatt svag i Kina. Orderingsgången i EMEA kunde inte helt måta sig med fjolårets tillväxt som var 38,1%.

- Life Science organiska nettoomsättning minskade på totalen. Marknaden inom Bio-Processing är fortsatt svag och utleveranser inom kapitalvaror är mer viktade mot det andra halvåret än under 2023. Försäljningen av produkter för Sterile Transfer utvecklades fortsatt positivt, om än från låga nivåer.
- Försäljningen minskade i samtliga regioner. Nedgången i APAC förklaras främst av svag utveckling i Kina.
- Återkommande intäkter ökade i kvartalet medan kapitalvaror minskade avsevärt.

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 2,1 %-enheter som en följd av lågt kapacitetsutnyttjande och ökade kostnader för insatsvaror och medarbetare. Prishöjningar och valuta bidrog till att minska dessa negativa effekter.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 1,3 % och icke-organiskt ökade de med 13,4 %, främst på grund av förvärv.
- Justerad EBITA minskade med 40 Mkr och marginalen minskade med 4,5 %-enheter som en följd av lägre justerat bruttoresultat samt ökade justerade rörelsekostnader.
- Valutaeffekter bidrog med 0 Mkr på omsättningen, 9 Mkr på justerat bruttoresultat och 17 Mkr på justerad EBITA.

Orderingsgång och nettoomsättning

| Orderingsgång regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-----------------------------|--------------|--------------|------------|--------------|
| Americas | 436 | 287 | 1,4 | 1 651 |
| APAC | 162 | 102 | 74,3 | 484 |
| EMEA | 515 | 534 | -5,2 | 2 014 |
| Totalt | 1 113 | 922 | 5,6 | 4 148 |

| Nettoomsättning regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|-------------|--------------|
| Americas | 441 | 340 | -3,6 | 1 607 |
| APAC | 94 | 167 | -41,5 | 741 |
| EMEA | 429 | 428 | -1,1 | 1 977 |
| Totalt | 964 | 935 | -9,2 | 4 325 |

| Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|
| Kapitalvaror | 343 | 448 | -26,1 | 2 230 |
| Återkommande intäkter ¹⁾ | 621 | 487 | 6,3 | 2 095 |
| Totalt | 964 | 935 | -9,2 | 4 325 |

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|--------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning | 964 | 935 | 4 325 |
| Bruttoresultat, justerat | 391 | 398 | 1 527 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>40,5</i> | <i>42,6</i> | <i>35,3</i> |
| EBITDA justerad | 144 | 180 | 620 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>14,9</i> | <i>19,3</i> | <i>14,3</i> |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | -50 | -47 | -190 |
| EBITA justerad | 93 | 133 | 430 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>9,7</i> | <i>14,2</i> | <i>9,9</i> |

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge ingick ett nytt samarbete med NoPalm Ingredients i Nederländerna, där våra bioreaktorer kommer att användas för att utveckla mer hållbara livsmedel.
- Tillsammans med CellRev lanserade Getinge systemet Livit ACE (Adherent Cell Expansion), med ambitionen att öka produktiviteten inom allogena cellterapi.
- Engångsprodukter är det största marknadssegmentet i USA och EMEA inom bioreaktorer. Getinge expanderade därför sitt bioreaktorerbjudande genom att lansera Single-Use Production Reactor (SUPR), som initialt finns tillgängligt i storlekarna 50 l och 250 l.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

- Surgical Workflows orderingsgång ökade organiskt inom Surgical Workplaces och Digital Health Solutions.
- Organisk orderingsgång var stark i Americas. Övriga regioner var i princip oförändrade.

- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt, efter tillväxt inom främst operationsbord.
- Utvecklingen var särskilt stark i APAC och då främst i Kina och Japan. Även i EMEA ökade försäljningen medan Americas nettoomsättning minskade organiskt.
- Organisk tillväxt inom återkommande intäkter beror främst på stark försäljning inom Digital Health Solutions. Utvecklingen för kapitalvaror var i princip oförändrad.
- Förvärvet av Healthmark bidrog till ökade återkommande intäkter inom Infection Control (icke-organiskt).

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 2,2 %-enheter, främst som en följd av förvärv och prishöjningar.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 9,9 %, främst på grund av ökad aktivitetsnivå inom försäljning och högre kostnader för medarbetare. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 23,5 %, som en följd av valutaeffekter och förvärv.
- Justerad EBITA ökade med 33 Mkr och marginalen ökade med 1,1 %-enhet.
- Valutaeffekter bidrog med -33 Mkr på omsättningen, -23 Mkr på justerat bruttoresultat och -9 Mkr på justerad EBITA.

Orderingsgång och nettoomsättning

| Orderingsgång regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-----------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 1 008 | 597 | 12,0 | 3 122 |
| APAC | 550 | 576 | 0,9 | 2 349 |
| EMEA | 1 145 | 1 121 | 0,4 | 4 900 |
| Totalt | 2 702 | 2 294 | 3,6 | 10 371 |

| Nettoomsättning regioner, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------|
| Americas | 989 | 695 | -5,9 | 3 251 |
| APAC | 513 | 480 | 13,7 | 2 458 |
| EMEA | 1 077 | 1 035 | 2,6 | 5 265 |
| Totalt | 2 579 | 2 210 | 2,4 | 10 974 |

| Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Org Δ, % | Jan-Dec 2023 |
|---|--------------|--------------|------------|---------------|
| Kapitalvaror | 1 183 | 1 200 | 0,3 | 6 233 |
| Återkommande intäkter ¹⁾ | 1 396 | 1 010 | 4,8 | 4 741 |
| Totalt | 2 579 | 2 210 | 2,4 | 10 974 |

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|--------------|--------------|---------------|
| Nettoomsättning | 2 579 | 2 210 | 10 974 |
| Bruttoresultat, justerat | 1 076 | 873 | 4 346 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>41,7</i> | <i>39,5</i> | <i>39,6</i> |
| EBITDA justerad | 209 | 171 | 1 304 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>8,1</i> | <i>7,8</i> | <i>11,9</i> |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | -144 | -140 | -583 |
| EBITA justerad | 64 | 31 | 721 |
| <i>Marginal, %</i> | <i>2,5</i> | <i>1,4</i> | <i>6,6</i> |

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Maquet Ezea lanserades, en lättanvänd, robust och konkurrenskraftig operationslampa lämplig för en mängd olika miljöer såsom akutmottagningar, förlossningsrum och laboratorier med flera.
- I St. Modwen Park i Derby, England, invigdes Getinges nya globala kompetenscenter för kemi, rengörings- och desinfektionsmedel för användning tillsammans med bolagets autoklaver och diskdesinfektorer.
- Autoklaven Aquadis Index lanserades. Den kombinerar hög kapacitet med låg energiförbrukning, vilket hjälper personal på sterilgodsvardelningar runt om i världen att uppnå sina produktivitet- och hållbarhetsmål.

Övrig information

Händelser efter rapportperiodens utgång

Lämnat in ansökan om godkännande för CE-märkning

I mitten av april lämnade Getinge in en ansökan om godkännande för CE-märkning av en ny förpackning för HLS-set, en förbrukningsvara som används vid ECMO-terapi. Getinge väntas inom kort även lämna in ansökan för en ny förpackningslösning för PLS-set, som också används vid ECMO-terapi.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med bolag i Carl Bennet AB-sfären rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2022–2025 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig organisk tillväxt i nettoomsättning: 4–6 %
- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >10 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål 2022–2025

- Index för förbättrad kundkvalitet >70 %
- Medarbetarengagemang >70 %
- CO₂-neutralt i egen verksamhet 2025
- Samtliga medarbetare utbildade inom affärsetik samt ansvarsfullt ledarskap

Riskhantering

Externa risker

| | Beskrivning | Potentiella konsekvenser | Hantering |
|---|--|--|---|
| Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc. | Ofta hastigt uppflammande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning. | Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat. | Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under inledningen av 2024 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med. Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. Vid Rysslands invasion 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen. |
| Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer | Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå. | Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård. | Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagernivåer av kritiska komponenter i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se "Avbrott i verksamheten". |
| Risker kopplade till vårdens ersättningsystem | Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare. | Förändringar i sjukvårdens ersättningsystem kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden. | Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksam på ett stort antal marknader. |
| Nya konkurrenter och ny teknik | Vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera. | Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt. | I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk. |
| Ökade förväntningar samt nya lagar och regler relaterade till hållbarhet | De krav och förväntningar på hållbarhetsområdet som ställs på Getinge som bolag är föränderliga, och omfattningen ökar i snabb takt. | Om Getinge misslyckas med att möta de mer och mer utmanande förväntningarna rörande miljö-, sociala och styrningsaspekter, kan det ha en negativ inverkan på bolagets rykte, verksamhet och finansiella resultat. Det kan även ha en negativ inverkan på bolagets möjligheter att rekrytera och behålla personal, samt riskera att diskvalificera bolaget från att delta i upphandlingar med särskilda krav. | Genom att interagera med intressenter och förbättra sin väsentlighetsanalys och ERM-process, ökar Getinge sin förståelse för de förväntningar som ställs på bolaget. Det hjälper även bolaget att fastställa de fokusområden som ska prioriteras framöver. Bolaget har därutöver utvecklat sitt hållbarhetsramverk, med fokus på de produkter och lösningar som sätts på marknaden för att säkerställa kvalitet och bolagets ansvarstagande. Detta leder också till engagemang från medarbetare. 2023 godkändes bolagets mål för nettonollutsläpp av Science Based Targets initiative (SBTi). Bolaget rapporterar årligen hur det presterar inom hållbarhet på ett transparent sätt i enlighet med GRI-standard och förbereder inför den kommande CSRD-regleringen. |
| Ökande konkurrens om allmänna budgetmedel | Lägre offentligt budgetutrymme för inköp och investeringar i medicintekniska produkter. | En ökande konkurrens om budgetutrymme kan leda till en lägre fördelning av allmänna medel att använda för investeringar i medicinteknisk utrustning och därmed lägre försäljning för koncernen. | Hittills har detta inte varit en stark trend, men för framtiden ses detta av koncernen som en risk att noggrant bevakas i säljorganisationen för att tidigt fånga sådana eventuella signaler. Risken gäller i första hand medicinteknisk utrustning av infrastrukturkaraktär såsom utrustning till operationssalar samt sterilisationsutrustning vilket utgör mindre än hälften av koncernens totala erbjudande. I Getinges enskilt största marknad, USA, drivs sjukhusen primärt av privata aktörer vilket minskar beroendet av allmänna budgetmedel. En viktig del i Getinges strategi är att erbjuda lösningar som förbättrar effektiviteten i sjukvården vilket anses kunna generera god efterfrågan även i tider av mindre budgetutrymme. |

Operativa risker

| | Beskrivning | Potentiella konsekvenser | Hantering |
|--|---|---|---|
| Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv | Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. | Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa. | För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk vartannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser |

| | | | |
|--|---|---|--|
| | | | <p>på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riskexponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi. Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediterande organ att dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECMO-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta har företaget initierat korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter. I samband med rapporten för tredje kvartalet informerades marknaden om att Getinge erhållit förlängt undantag avseende leveranser av förbrukningsvaror för ECMO till och med september 2024 samt att CE-märkning för aortaballongpumpen återfåts. I första kvartalet har beslutande ackrediteringsorgan temporärt upphävt CE-märkningen för aortaballongpumpen och företaget har fått sex månader på sig att vidta korrigerande åtgärder. Utmaningarna väntas vara hanterade under 2024, följt av ansökan till regulatoriska myndigheter i de fall detta krävs. Oförutsedda händelser kan dock komma att påverka denna tidsangivelse.</p> |
| Produktkvalitet ur ett kundperspektiv | I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar. | Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid. | Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätigt höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister är det viktigt att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister. |
| Produktansvarsrisker | Sjukvårdsleverantörer riskerar, liksom andra aktörer inom hälso- och sjukvård, att bli föremål för produktansvar och andra anspråk. | Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringskydden. | Det omfattande arbete som koncernen bedriver med kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlkningsförfarandet avseende multidistriktsprocess (MDL, Multidistrict Litigation) kopplat till produktansvar för kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlkningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023. Förlkningsprocessen är inte ett erkännande av ansvar eller felaktigheter från företagets sida. Getinge kommer att fortsätta att försvara sig mot eventuella tvister som inte kan lösas genom det slutliga avtalet. Kostnader för sådana processer förväntas inte vara väsentliga. |
| Informations- och datasäkerhet | Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system. | Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt. | Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång. |
| Bristande cybersäkerhet | Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökade lagkrav på hantering av personlig information. | Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer. | Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder. |
| Avbrott i verksamheten | Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja. | Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat. | Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av pandemi och det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Processen för att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete är alltså pågående. |
| Lagar och förordningar främst gällande affärsetik | Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorruption, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner. | Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt har en negativ påverkan på Getinges varumärke. | Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process är alltså pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Koncernfunktionen Ethics & Compliance har ökat under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro. |
| Beroende av att möta klimatmål | Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från köp av varor, varulogistik och produktanvändning. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte direkt kan påverka dess minskning. | Om Getinge inte möter sina klimatmål kan det ha en väsentlig negativ inverkan på bolagets rykte och verksamhet, utöver negativ inverkan på klimatet. | Under 2023 och 2024 har Getinge fokuserat på att än bättre förstå vilka åtgärder som kommer krävas för att möta sitt delmål rörande utsläpp i Scope 3 (25 % minskning till 2030). Genom detta har bolaget identifierat nödvändiga åtgärder såsom minskning av flygfrakt, förbättra energieffektivitet för produkter som introduceras på marknaden och att ersätta material med höga utsläpp. Samtidigt förbereder bolaget sig för dialog både upp- och nedströms i värdekedjan i syfte att öka användningen av förnyelsebar el och energi. |

Strategiska risker

| | Beskrivning | Potentiella konsekvenser | Hantering |
|--|--|---|---|
| Digitalisering och innovation | Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment. | Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens marknadsposition påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område. | För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen. |
| Fragmenterad produktportfölj | Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier. | Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier. | Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbjudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbjudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering. |
| Risker kopplade till immateriella rättigheter | Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter. | Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister. | För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer. |
| Finansiella risker | Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker. | Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt. | Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyn. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen. |
| Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader | I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad. | Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden. | Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader. |
| Förflyttning av produktportfölj | Långa ledtider inom forskning och utveckling till följd av omfattande reglering samt långa valideringsprocesser hämmar en snabb utveckling till mer hållbara produkt- och paketeringslösningar. Marknaden för medicinteknik är strikt reglerad bland annat för att säkerställa patientsäkerhet, vilket kan påverka hur snabbt Getinges produkter kan bli hållbara. | Om Getinges produkt- och paketeringslösningar inte tillräckligt snabbt kan förflyttas till mer hållbara lösningar riskerar det minska Getinges konkurrenskraft och rykte. | Getinge kommer alltid att ha patientsäkerhet som högsta prioritet och följa gällande regleringar. Utan att inverka på den grundinställningen har bolaget utökat implementeringen av EcoDesign-principer i sin utvecklingsprocess, och börjar genomföra livscykelanalyser av sina produkt- och paketeringslösningar för att säkerställa att förflyttningar sker när möjligheter uppstår. |

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 22 april 2024

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämмоvald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämмоvald styrelseledamot

Barbro Fridén
Stämмоvald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämмоvald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmovald styrelseledamot

Malin Persson
Stämмоvald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämмоvald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

| Mkr | Not | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning | 2 | 7 513 | 7 141 | 31 827 |
| Kostnad för sålda varor | | -3 880 | -3 622 | -17 332 |
| Bruttoresultat | 2, 3 | 3 632 | 3 519 | 14 495 |
| Försäljningskostnader | | -1 468 | -1 301 | -5 366 |
| Administrationskostnader | | -1 099 | -991 | -4 315 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | | -311 | -296 | -1 192 |
| Förvärvskostnader | | 0 | -16 | -167 |
| Omstruktureringskostnader | | -29 | -4 | -75 |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader | | 30 | -10 | 356 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 2, 3 | 755 | 901 | 3 736 |
| Finansnetto | 2 | -117 | -75 | -393 |
| Resultat efter finansiella poster | 2 | 638 | 826 | 3 343 |
| Skatt | | -174 | -233 | -915 |
| Periodens resultat | | 464 | 593 | 2 428 |
| <i>Hänförligt till:</i> | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | | 459 | 586 | 2 412 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | | 5 | 7 | 16 |
| Periodens resultat | | 464 | 593 | 2 428 |
| Resultat per aktie, kronor ¹⁾ | | 1,69 | 2,15 | 8,86 |
| Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental) | | 272 370 | 272 370 | 272 370 |

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Periodens resultat | 464 | 593 | 2 428 |
| Övrigt totalresultat | | | |
| Poster som inte kan omföras till resultatet | | | |
| Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner | 67 | - | -258 |
| Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet | -15 | - | 68 |
| Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet | | | |
| Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar | 1 753 | 5 | -1 019 |
| Kassaflödessäkringar | -4 | 15 | 30 |
| Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet | -62 | -8 | 50 |
| Periodens övriga totalresultat netto efter skatt | 1 739 | 13 | -1 128 |
| Totalresultat för perioden | 2 203 | 605 | 1 301 |
| <i>Totalresultat hänförligt till:</i> | | | |
| Moderföretagets aktieägare | 2 191 | 594 | 1 285 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 12 | 11 | 15 |
| Totalresultat för perioden | 2 203 | 605 | 1 301 |

Balansräkning för koncernen

| Mkr | Not | 31 Mars 2024 | 31 Mars 2023 | 31 December 2023 |
|--|-----|-----------------|-----------------|---------------------|
| Tillgångar | | | | |
| Immateriella tillgångar | | 32 301 | 27 069 | 30 670 |
| Materiella anläggningstillgångar | | 3 876 | 3 542 | 3 723 |
| Nyttjanderättstillgångar | | 1 780 | 1 412 | 1 486 |
| Finansiella anläggningstillgångar | | 66 | 59 | 61 |
| Uppskjutna skattefordringar | | 949 | 992 | 1 000 |
| Varulager | | 7 123 | 6 787 | 6 416 |
| Kundfordringar | | 4 879 | 4 599 | 5 739 |
| Övriga kortfristiga fordringar | | 1 987 | 1 898 | 1 764 |
| Likvida medel | 6 | 3 358 | 4 625 | 2 728 |
| Summa tillgångar | | 56 320 | 50 985 | 53 586 |
| Eget kapital och skulder | | | | |
| Eget kapital | | 32 603 | 31 059 | 30 403 |
| Pensionsavsättningar, räntebärande | 6 | 2 675 | 2 461 | 2 664 |
| Leasingskulder | 6 | 1 776 | 1 395 | 1 479 |
| Andra räntebärande skulder | 6 | 6 555 | 4 421 | 6 597 |
| Uppskjutna skatteskulder | | 1 765 | 1 221 | 1 681 |
| Övriga avsättningar, långfristiga | | 557 | 769 | 560 |
| Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga | | 138 | 138 | 132 |
| Övriga avsättningar, kortfristiga | | 1 622 | 1 550 | 1 501 |
| Leverantörsskulder | | 2 376 | 2 098 | 2 355 |
| Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga | | 6 251 | 5 872 | 6 213 |
| Summa eget kapital och skulder | | 56 320 | 50 985 | 53 586 |

Förändring eget kapital för koncernen

| Mkr | Aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital | Reserver ¹⁾ | Balanserad vinst | Totalt | Innehav utan bestämmande inflytande | Summa eget kapital |
|---|--------------|----------------------------------|------------------------|---------------------|---------------|---|-----------------------|
| Ingående balans per 1 Januari 2023 | 136 | 6 789 | 4 317 | 18 796 | 30 038 | 415 | 30 453 |
| Summa totalresultat för perioden | - | - | -937 | 2 223 | 1 285 | 15 | 1 301 |
| Utdelning | - | - | - | -1 158 | -1 158 | -23 | -1 181 |
| Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande | - | - | - | - | - | -170 | -170 |
| Utgående balans per 31 December 2023 | 136 | 6 789 | 3 380 | 19 861 | 30 166 | 237 | 30 403 |
| Ingående balans per 1 Januari 2024 | 136 | 6 789 | 3 380 | 19 861 | 30 166 | 237 | 30 403 |
| Summa totalresultat för perioden | - | - | 1 680 | 511 | 2 191 | 12 | 2 203 |
| Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande | - | - | - | - | - | -3 | -3 |
| Utgående balans per 31 Mars 2024 | 136 | 6 789 | 5 059 | 20 373 | 32 357 | 246 | 32 603 |

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen

| Mkr | Not | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----|-----------------|-----------------|-----------------|
| Den löpande verksamheten | | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | | 755 | 901 | 3 736 |
| Återläggning av- och nedskrivningar | 3 | 471 | 460 | 2 093 |
| Övriga icke kassaflödespåverkande poster | | 3 | -2 | 35 |
| Återläggning omstruktureringarkostnader ¹⁾ | | 29 | 4 | 49 |
| Utbetalda omstruktureringarkostnader | | -27 | -52 | -176 |
| Finansiella poster | | -118 | -66 | -324 |
| Betald skatt | | -89 | -179 | -815 |
| Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital | | 1 024 | 1 066 | 4 598 |
| Förändringar i rörelsekapital | | | | |
| Varulager | | -360 | -529 | -202 |
| Rörelsefordringar | | 900 | 686 | -305 |
| Rörelseskulder ²⁾ | | -315 | -1 651 | -1 133 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | 1 249 | -427 | 2 957 |
| Investeringsverksamheten | | | | |
| Förvärv av verksamhet | 8 | -3 | -168 | -5 209 |
| Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | | -308 | -291 | -1 353 |
| Avyttringar av anläggningstillgångar | | 4 | 18 | 19 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | -308 | -441 | -6 543 |
| Finansieringsverksamheten | | | | |
| Förändring av räntebärande skulder | | -174 | -108 | 2 197 |
| Amortering av leasingskulder | | -119 | -109 | -476 |
| Förändring av långfristiga fordringar | | -2 | -8 | -30 |
| Utbetald utdelning | | - | - | -1 181 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | -296 | -226 | 511 |
| Periodens kassaflöde | | 645 | -1 094 | -3 075 |
| Likvida medel vid periodens början | | 2 728 | 5 676 | 5 676 |
| Omräkningsdifferenser | | -16 | 43 | 127 |
| Likvida medel vid periodens slut | | 3 358 | 4 625 | 2 728 |

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) 2023 års siffror har påverkats av utbetalda förlikningsbelopp avseende kirurgiska nätimplantat

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2023 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Segmentsöversikt

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|-----------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning, Mkr | | | |
| Acute Care Therapies | 3 969 | 3 996 | 16 529 |
| Life Science | 964 | 935 | 4 325 |
| Surgical Workflows | 2 579 | 2 210 | 10 974 |
| Totalt | 7 513 | 7 141 | 31 827 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|----------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Bruttoresultat, Mkr | | | |
| Acute Care Therapies | 2 273 | 2 347 | 9 029 |
| Life Science | 364 | 373 | 1 431 |
| Surgical Workflows | 995 | 799 | 4 035 |
| Totalt | 3 632 | 3 519 | 14 495 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| Rörelseresultat (EBIT), Mkr | | | |
| Acute Care Therapies | 711 | 859 | 3 215 |
| Life Science | 75 | 124 | 395 |
| Surgical Workflows | 36 | 23 | 675 |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar) ¹⁾ | -67 | -105 | -549 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| Finansnetto | -117 | -75 | -393 |
| Resultat efter finansiella poster | 638 | 826 | 3 343 |

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringsar

Not 3 Av- och nedskrivningar

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Förvävsrelaterade immateriella tillgångar | -58 | -52 | -234 |
| Immateriella tillgångar | -145 | -152 | -748 |
| Nyttjanderättstillgångar | -126 | -116 | -512 |
| Materiella anläggningstillgångar | -143 | -140 | -600 |
| Totalt | -471 | -460 | -2 093 |
| <i>varav nedskrivningar</i> | <i>-</i> | <i>-3</i> | <i>-181</i> |

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Kostnad för sålda varor | -223 | -215 | -1 029 |
| Försäljningskostnader | -130 | -119 | -520 |
| Administrationskostnader | -102 | -112 | -457 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -16 | -14 | -61 |
| Omstruktureringskostnader | - | - | -26 |
| Totalt | -471 | -460 | -2 093 |
| <i>varav nedskrivningar</i> | <i>-</i> | <i>-3</i> | <i>-181</i> |

Not 4 Resultat per kvartal

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Okt-Dec 2023 | Jul-Sep 2023 | Apr-Jun 2023 | Jan-Mar 2023 | Okt-Dec 2022 | Jul-Sep 2022 | Apr-Jun 2022 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning | 7 513 | 9 903 | 7 607 | 7 176 | 7 141 | 8 498 | 6 941 | 6 670 |
| Kostnad för sålda varor | -3 880 | -5 617 | -4 016 | -4 077 | -3 622 | -4 671 | -3 561 | -3 521 |
| Bruttoresultat | 3 632 | 4 286 | 3 591 | 3 099 | 3 519 | 3 828 | 3 380 | 3 150 |
| Rörelsekostnader | -2 877 | -3 149 | -2 276 | -2 717 | -2 617 | -2 999 | -2 273 | -2 239 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 1 137 | 1 315 | 383 | 901 | 828 | 1 107 | 911 |
| Finansnetto | -117 | -152 | -88 | -78 | -75 | -47 | -31 | -44 |
| Resultat efter finansiella poster | 638 | 986 | 1 227 | 305 | 826 | 781 | 1 075 | 867 |
| Skatt | -174 | -267 | -326 | -88 | -233 | -220 | -270 | -255 |
| Periodens resultat | 464 | 719 | 901 | 216 | 593 | 561 | 805 | 611 |

Not 5 Justeringsposter

| EBITA justerad, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Acute Care Therapies | 751 | 897 | 3 117 |
| Life Science | 93 | 133 | 430 |
| Surgical Workflows | 64 | 31 | 721 |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) | -66 | -89 | -381 |
| Totalt | 842 | 972 | 3 887 |

| Justeringar av EBITA, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA | | | |
| Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies | -17 | -2 | -36 |
| Omstruktureringskostnader, Life Science | -10 | -2 | -3 |
| Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows | -2 | 1 | -35 |
| Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies | - | - | -146 |
| Försäkringsersättning, Acute Care Therapies ¹⁾ | - | - | 450 |
| Upplösning av avsättning för villkorade köpeskillingar, Surgical Workflows ¹⁾ | - | - | 46 |
| Övrigt, Acute Care Therapies | - | - | -25 |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) | 0 | -16 | -167 |
| Totalt | -29 | -19 | 83 |
| Jämförelsestörande poster per segment | | | |
| Acute Care Therapies | -17 | -2 | 243 |
| Life Science | -10 | -2 | -3 |
| Surgical Workflows | -2 | 1 | 10 |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) | 0 | -16 | -167 |
| Totalt | -29 | -19 | 83 |

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

| EBITA, Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Acute Care Therapies | 734 | 895 | 3 360 |
| Life Science | 84 | 131 | 427 |
| Surgical Workflows | 62 | 32 | 732 |
| Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) | -67 | -105 | -549 |
| Totalt | 813 | 953 | 3 970 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Justering av skatt, Mkr | | | |
| Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾ | 58 | 52 | 234 |
| Jämförelsestörande poster | 29 | 19 | -83 |
| Justeringsposter, totalt | 87 | 71 | 151 |
| Skatteeffekt på justeringsposter ²⁾ | -24 | -20 | -60 |
| Justering för jämförelsestörande skatteposter | - | - | - |
| Totalt | -24 | -20 | -60 |

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

| Mkr | 31 Mars 2024 | 31 Mars 2023 | 31 December 2023 |
|--|-----------------|-----------------|---------------------|
| Andra räntebärande skulder, kortfristiga | 2 811 | 484 | 2 694 |
| Andra räntebärande skulder, långfristiga | 3 744 | 3 937 | 3 903 |
| Pensionsavsättningar, räntebärande | 2 675 | 2 461 | 2 664 |
| Leasingskulder, kortfristiga | 447 | 384 | 422 |
| Leasingskulder, långfristiga | 1 329 | 1 011 | 1 057 |
| Räntebärande skulder | 11 007 | 8 278 | 10 740 |
| Avgår likvida medel | -3 358 | -4 625 | -2 728 |
| Räntebärande nettoskuld | 7 649 | 3 653 | 8 012 |

Not 7 Koncernens nyckeltal

| Finansiella och operativa nyckeltal | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål | | | |
| Organisk försäljningstillväxt, % | 0,0 | 7,5 | 6,4 |
| Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor | 1,92 | 2,34 | 9,19 |
| Övriga operativa och finansiella nyckeltal | | | |
| Organisk ordertillväxt, % | 2,5 | 2,9 | -1,6 |
| Bruttomarginal, % | 48,3 | 49,3 | 45,5 |
| Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen | 19,5 | 18,2 | 16,9 |
| Administrationskostnader i % av nettoomsättningen | 14,6 | 13,9 | 13,6 |
| FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen | 6,3 | 6,1 | 5,7 |
| Rörelsemarginal, % | 10,0 | 12,6 | 11,7 |
| EBITDA, Mkr | 1 226 | 1 361 | 5 829 |
| Genomsnittligt antal aktier, tusental | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Antal aktier vid periodens utgång, tusental | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Räntetäckningsgrad, ggr | 13,6 | 34,4 | 16,1 |
| Nettoskuld/sättningsgrad, ggr | 0,23 | 0,12 | 0,26 |
| Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr | 1,4 | 0,6 | 1,4 |
| Sysselsatt kapital, Mkr | 37 100 | 32 696 | 35 660 |
| Avkastning på sysselsatt kapital, % | 9,5 | 12,9 | 10,2 |
| Avkastning på eget kapital, % | 7,3 | 8,7 | 7,8 |
| Soliditet, % | 57,9 | 60,9 | 56,7 |
| Eget kapital per aktie, kronor | 119,70 | 114,03 | 111,63 |
| Antal anställda | 11 862 | 11 056 | 11 739 |

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| Bruttoresultat justerat, Mkr | | | |
| Bruttoresultat | 3 632 | 3 519 | 14 495 |
| <i>Återläggning av:</i> | | | |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | 223 | 215 | 1 029 |
| Övriga jämförelsestörande poster | - | - | 154 |
| Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster | - | - | -146 |
| Bruttoresultat justerat | 3 855 | 3 734 | 15 533 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| EBITDA justerad, Mkr | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| <i>Återläggning av:</i> | | | |
| Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | 413 | 408 | 1 859 |
| Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar | 58 | 52 | 234 |
| Övriga jämförelsestörande poster | - | - | -325 |
| Förvävs- och omstruktureringkostnader | 29 | 19 | 242 |
| Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringkostnader | - | - | -172 |
| EBITDA justerad | 1 255 | 1 380 | 5 574 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| EBITA justerad, Mkr | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| <i>Återläggning av:</i> | | | |
| Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar | 58 | 52 | 234 |
| Övriga jämförelsestörande poster | - | - | -325 |
| Förvävs- och omstruktureringkostnader | 29 | 19 | 242 |
| EBITA justerad | 842 | 972 | 3 887 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| EBIT justerad, Mkr | | | |
| Rörelseresultat (EBIT) | 755 | 901 | 3 736 |
| <i>Återläggning av:</i> | | | |
| Övriga jämförelsestörande poster | - | - | -325 |
| Förvävs- och omstruktureringkostnader | 29 | 19 | 242 |
| EBIT justerad | 784 | 921 | 3 653 |

| | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| Periodens resultat, justerat, Mkr | | | |
| Periodens resultat | 464 | 593 | 2 428 |
| <i>Återläggning av:</i> | | | |
| Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar | 58 | 52 | 234 |
| Övriga jämförelsestörande poster | - | - | -325 |
| Förvävs- och omstruktureringkostnader | 29 | 19 | 242 |
| Jämförelsestörande skatteposter | - | - | - |
| Skatt på återlagda poster | -24 | -20 | -60 |
| Periodens resultat, justerat | 528 | 644 | 2 519 |

| Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information: | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|---------------------|---------------------|---------------------|
| Resultat (täljare), Mkr | | | |
| Periodens resultat, justerat | 528 | 644 | 2 519 |
| Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande | -5 | -7 | -16 |
| Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie | 522 | 637 | 2 503 |
| | | | |
| Antal aktier (nämnare) | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
| Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental) | 272 370 | 272 370 | 272 370 |
| Justerat resultat per aktie, kr | 1,92 | 2,34 | 9,19 |

Not 8 Förvärv

Det har inte skett några förvärv under första kvartalet som haft en väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

| Mkr | Jan-Mar 2024 | Jan-Mar 2023 | Jan-Dec 2023 |
|--|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning | 86 | 69 | 246 |
| Administrationskostnader | -45 | -71 | -373 |
| Rörelseresultat | 42 | -2 | -127 |
| Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾ | - | - | 2 549 |
| Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾ | 9 | 9 | 38 |
| Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾ | -54 | -58 | -260 |
| Resultat efter finansiella poster | -3 | -51 | 2 200 |
| Bokslutsdispositioner | - | - | 141 |
| Skatt | -9 | 0 | -21 |
| Periodens resultat³⁾ | -12 | -51 | 2 320 |

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

| Mkr | 31 Mars 2024 | 31 Mars 2023 | 31 December 2023 |
|--|-----------------|-----------------|---------------------|
| Tillgångar | | | |
| Immateriella tillgångar | 0 | 3 | 1 |
| Materiella anläggningstillgångar | 2 | 3 | 2 |
| Andelar i koncernföretag | 28 336 | 28 413 | 28 336 |
| Uppskjutna skattefordringar | 89 | 96 | 97 |
| Långfristiga fordringar hos koncernföretag | - | 191 | - |
| Kortfristiga fordringar hos koncernföretag | 1 076 | 154 | 1 102 |
| Kortfristiga fordringar | 34 | 39 | 37 |
| Likvida medel | 1 | 1 522 | 1 |
| Summa tillgångar | 29 538 | 30 421 | 29 576 |
| Eget kapital och skulder | | | |
| Eget kapital | 25 228 | 24 026 | 25 239 |
| Långfristiga skulder | 3 470 | 2 544 | 3 470 |
| Övriga avsättningar | 16 | 20 | 17 |
| Kortfristiga skulder till koncernföretag | 3 | 3 611 | 5 |
| Kortfristiga skulder | 821 | 220 | 845 |
| Summa eget kapital och skulder | 29 538 | 30 421 | 29 576 |

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldssättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalsskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande årsvolymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Återkommande intäkter: Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE®-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extracorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

Extracorporeal livsuppehållande support: Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extracorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Kärlexplantation: Benämning för processen att ta ut blodkärl från kroppen.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragma och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärilvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord-, Syd- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Agneta Palmér, hålls den 22 april 2024, kl 13.00–14.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via denna [länk](https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50049067) för att delta via telefonkonferens: <https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50049067>. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen, där det är möjligt att ställa frågor muntligen.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen använd följande länk: <https://ir.financialhearings.com/getinge-ab-q1-report-2024>, där inspelningen även finns tillgänglig i efterhand under tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

| | |
|-----------------|-----------------|
| 18 juli 2024 | Q2-rapport 2024 |
| 18 oktober 2024 | Q3-rapport 2024 |
| 28 januari 2025 | Q4-rapport 2024 |

Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations och tillförordnad kommunikationsdirektör
+46 (0)10 335 0043
lars.mattsson@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 april 2024 kl 12.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 medarbetare runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com |
Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com