

---

*Rapportperioden januari – september*

- ◆ **Orderingången** ökade med 24% till 11 933 Mkr (9 657)
- ◆ **Omsättningen** ökade med 25% till 11 288 Mkr (9 006)
- ◆ **Resultat före skatt** uppgick till 873 Mkr (940)
- ◆ **Nettovinsten** uppgick till 620 Mkr (686)
- ◆ **Vinst per aktie** uppgick till 3,07 kr (3,38)

*3:e kvartalet*

- ◆ **Orderingången** ökade organiskt med goda 11%
- ◆ **Omsättningen** ökade med 33% till 3 844 Mkr (2 883)
- ◆ **EBITA-resultatet före omstruktureringar** ökade med 33% till 500 Mkr (377)
- ◆ **Huntleigh Integrationen löper planenligt**
- ◆ **Fortsatt goda resultatutsikter för året**

**3:e kvartalet 2007**

**God efterfrågan parat med en stärkt marknadsorganisation och en stark produktportfölj har resulterat i en fortsatt god volymutveckling. Exkluderat integrationskostnader för Huntleigh är resultatutväxten i rörelsen fortsatt mycket god. Integrationen av Huntleigh förlöper planenligt**

**Orderingången**

Efterfrågan på flertalet geografiska regioner är fortsatt god och orderingången för koncernen ökade organiskt med 11,2 % i perioden.

Medical Systems orderingång ökade organiskt med 10,0 % i kvartalet och var speciellt god för divisionerna Critical Care och Cardiopulmonary.

Även för Infection Control var orderingången fortsatt god och ökade organiskt med 12,4 % i kvartalet. Orderingången var framförallt mycket god på utvecklingsmarknaderna.

Exended Care uppvisar en fortsatt god orderingång. Ökningen uppgick organiskt till 11,8 % i kvartalet och var i likhet med årets tidigare kvartal mycket bra i såväl Nordamerika som Europa. Orderingången för

Huntleigh-verksamheterna ökar planenligt trots omfattande omstruktureringar av såväl produktions- som marknadsorganisationen.

## Resultat

Koncernens resultat före skatt sjönk i perioden till 221 Mkr (314). Resultatet före skatt belastas i perioden med 110 Mkr i omstruktureringskostnader relaterade till Huntleigh-integrationen. Koncernens EBITA-resultat före omstruktureringskostnader uppgick till 500 Mkr (377), en ökning med 33 % jämfört med föregående år. I resultatet för det tredje kvartalet föregående år ingick en realisationsvinst ifrån en fastighetsförsäljning om 34 Mkr. EBITA-marginalen exklusive omstruktureringskostnader för det säsongsmässigt svaga tredje kvartalet uppgick till 13,0 % vilket var jämförbart med fjolårsmarginalen.

Medical Systems EBITA-resultat för perioden uppgick till 206 Mkr (208), vilket var i nivå med resultatet under motsvarande period föregående år. Den lägre EBITA-marginalen förklaras till största del av att ett större exportprojekt med planenligt lägre rörelsemarginal fakturerats ut under perioden.

För Infection Control förbättrades rörelseresultatet markant under perioden. EBITA-resultatet uppgick till 113 Mkr (67) en ökning med 69 %. EBITA-marginalen förbättrades med 4,2 procentenheter till 11,7 % i perioden. Resultatförbättringen är en effekt av ökande fakturering och bra fabriksutnyttjande.

Extended Cares EBITA-resultat exkluderat omstruktureringskostnader om 109 Mkr uppgick till 181 Mkr (101) en ökning med 79%. EBITA-marginalen uppgick till 12,6 %, vilket var något under fjolårsnivån. Exkluderat Huntleigh var EBITA-marginalen fortsatt stigande och bättre än motsvarande period föregående år.

Koncernens operativa kassaflöde före omstruktureringar fortsätter att utvecklas väl och uppgick till 697 Mkr (395), en ökning med 76%. För niomånadersperioden uppgår det operativa kassaflödet till 2 010 Mkr (1 699).

## Utsikter

Efterfrågesituationen för koncernens produkter ser alltså bra ut på de flesta geografiska regioner. Stabiliseringen av efterfrågan i Europa består samtidigt som tillväxten på de allt viktigare utvecklingsmarknaderna är stark. På Nordamerikanska marknaderna är efterfrågan alltså god vilket bedöms komma att bättre reflekteras i orderingången under kommande kvartal.

Medical Systems räknar med en fortsatt god volymtillväxt som en följd av de investeringar som gjorts inom produktutvecklingsområdet samt i utbyggnad av marknadsorganisationerna i USA och på utvecklingsmarknaderna. Brutto- och rörelsemarginalen befinner sig i en stigande trend som en följd av pågående effektiviseringar inom Cardiopulmonarys produktion samt de produktlanseringar som gjorts. Affärsområdet räknar med att kunna uppnå sitt EBITA-marginal mål om 17 % redan innevarande år.

Affärsområdet Infection Control räknar också med ökande faktureringsvolymerna under kommande kvartal. I likhet med Medical Systems har det skett en systematisk upp- och utbyggnad av

marknadsorganisationerna utanför Europa. Dessutom är ett flertal nya produkter under lansering och understödjer volymtillväxten. Integrationen av La Calhène som slutförts innebär minskande engångskostnader samtidigt som realiserade synergieffekter i spåret av integrationen blir synliga i resultatet. Affärsområdets EBITA-marginal kommer att stiga under innevarande år.

Den underliggande volymtillväxten för Extended Care förväntas förbättras gradvis under året. Effekterna av de större patienthanteringsleveranser som skett i Kanada under föregående år samt i USA i anslutning till det tidigare FDA embargot medför att den synliga faktureringsstillväxten är mer blygsam under året. De effektiviseringar som genomförts av patienthanteringsproduktionen leder till stigande rörelsemarginaler. Huntleigh-förvärvet som konsolideras i koncernen från och med februari månad, bidrar till koncernens resultat före skatt exkluderat omstruktureringskostnader som förväntas belasta helåret med 250-260 Mkr.

Sammanfattningsvis har koncernens resultatutsikter inte förändrats sedan det senaste rapporttillfället och utsikterna för året bedöms som goda. Koncernen fortsätter att investera i utbyggnaden av marknadsorganisationen och i utvecklingen av nya produkter, om än i något lägre takt än under 2006. EBITA-marginalen kommer att stärkas för koncernen som helhet även medräknat Huntleigh men exklusive omstruktureringskostnader avseende Huntleigh-integrationen.

## Affärsområde Medical Systems

### Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 3</b>	kv 3	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>9 mån</b>	9 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>814</b>	708	14,9%	<b>2 466</b>	2 419	2,6%
USA och Kanada	<b>246</b>	293	-11,1%	<b>757</b>	912	-10,2%
Asien och Australien	<b>261</b>	211	26,9%	<b>741</b>	631	23,0%
Övriga världen	<b>119</b>	115	2,8%	<b>294</b>	288	2,5%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 440</b>	1 327	10,0%	<b>4 258</b>	4 250	2,9%

Volymtillväxten har generellt sett varit god under perioden och orderingången ökade organiskt med 10,0 % jämfört med ett bra fjolårskvartal. I Europa har tillväxten varit speciellt god på marknaderna i Östeuropa, Ryssland, Benelux samt Sydeuropa. I Skandinavien var ordernivån jämförbar med fjolåret medan övriga regioner sammantaget var något svagare.

I Nordamerika var volymerna fallande i perioden, vilket delvis förklaras av det starka tredje kvartalet föregående år samt att orderavslut inom Surgical Workplaces förskjutits något i tiden. Affärsområdet räknar med en förstärkt orderingång under återstoden av året.

Orderingången på övriga geografiska regioner var sammantaget mycket god, inte minst marknaderna i Sydostasien utvecklades mycket bra.

## Resultat

	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 3	kv 3	ändr	9 mån	9 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 445	1 284	2,5%	4 130	3 862	6,9%	5 542
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			13,9%			9,6%	
Bruttovinst	726	632	14,9%	2 154	1 914	2,5%	2 784
Bruttomarginal, %	50,2%	49,2%	1,0%	52,2%	49,6%	2,6%	50,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-522	-425	22,8%	-1 532	-1 350	13,5%	-1 895
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	206	208	-1,0%	628	568	10,6%	896
EBITA marginal %	14,3%	16,2%	-1,9%	15,2%	14,7%	0,5%	16,2%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-	-	0,0%	-	-	0,0%	-
EBIT	204	207	-1,4%	622	564	10,3%	889
EBIT marginal %	14,1%	16,1%	-2,0%	15,1%	14,6%	0,5%	16,0%

Affärsområdets EBITA-resultat för kvartalet var i nivå med föregående års tredje kvartal. Faktureringstillväxten har varit god i perioden som en följd av projektleveranser, inte minst till Ryssland. Dessa större leveranser har planmässigt skett till rörelsemarginaler som ligger under affärsområdets genomsnitt, vilket förklarar nedgången i EBITA-marginalen i perioden. De högre rörelsekostnaderna är delvis en effekt av planenliga satsningar men också att försäljningsomkostnader till tredje part i anslutning till leveranser av de projekt som nämns ovan klassificeras som försäljningskostnader. Affärsområdet räknar med att målet avseende en EBITA-marginal om 17 % kommer att infråas redan under innevarande år.

EBITA-resultatet och marginalen för Cardiopulmonary, som alltså ligger under affärsområdets genomsnitt, har fortsatt att förbättras markant.

## Aktiviteter

### Produktutveckling och produktlanseringar

Som ett led i att stärka affärsområdets konkurrenskraft och öka den organiska tillväxten, görs sedan en tid tillbaka betydande investeringar i produktutveckling speciellt inom divisionerna Critical Care och Cardiopulmonary.

Lanseringen av Critical Cares NAVA (Neurally Adjusted Ventilatory Assist) teknologi fortgår planligt. NAVA bedöms ha goda förutsättningar att kunna reducera vårdtider och förbättra vårdkvaliteten inom intensivvården vilket är av betydande värde för sjukvården. Indikationer från användare är lovande och för närvarande bedrivs ett flertal kliniska studier runt NAVA i Europa.

Arbetet med att ta fram en ny generation anestesimaskiner löper också planligt. Produkten kommer att visas upp med start vid Medica mässan i november. Leveranser i kommersiell skala bedöms komma igång under andra hälften av 2008. Medical Systems räknar med att den nya produktfamiljen kommer att bli mycket konkurrenskraftig och med

tydliga kliniska fördelar. Ambitionen är att på sikt säkra en betydande del av den globala anestesimarknaden som värderas till ca 5 500 Mkr.

Lanseringen och utrollningen av en ny generation oxygenatorer inom divisionen Cardiopulmonary pågår för närvarande och beräknas fram till och med slutet av 2008 komma att ersätta befintliga oxygenatorer för samtliga patientkategorier. Såväl kostnader som prestanda kommer att förbättras med den nya oxygenatorfamiljen.

Inom divisionen Cardiopulmonary bedrivs också ett utvecklingsprojekt med syfte att ta fram en ny förbättrad och moduluppbyggd hjärtlungmaskin med applikationer inom såväl hjärtkirurgi som inom kardiologiområdet.

### Produktion i Kina

Utbyggnaden av affärsområdets lokala produktion i Kina fortlöper planenligt. Den nya produktionsenhet som beslutats uppföras i Kina för Medical Systems räkning, kommer att tas i drift under nästa års inledning och möjliggöra en utökad lokal produktion. För närvarande omfattar den lokala kinesiska tillverkningen takkonsoler. Före årets utgång förväntas tillverkningen av operationslampor kunna påbörjas. Under 2008 kommer även enklare operationsbord att ingå i det lokalt producerade sortimentet.

### Förvärv av Medical Systems danska distributör

Under tredje kvartalet har affärsområdet tecknat avtal om att förvärva 100% av aktierna i det danska bolaget N.C. Nielsen Trade Aps. Bolaget med kontor i Brøndby har sedan 2003 varit affärsområdets distributör av Surgical Workplaces produkter. Omsättningen uppgår till cirka 27 MDKK och antalet anställda till 10. Tillgångarna beräknas till 1 MDKK och skulderna 0,8 MDKK.

## Affärsområde Infection Control

### Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 3</b>	kv 3	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>9 mån</b>	9 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>552</b>	530	3,8%	<b>1 824</b>	1 647	11,2%
USA och Kanada	<b>329</b>	302	16,3%	<b>974</b>	1 057	-0,1%
Asien och Australien	<b>149</b>	102	49,7%	<b>389</b>	341	16,9%
Övriga världen	<b>16</b>	23	-7,1%	<b>75</b>	54	55,2%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 046</b>	957	12,4%	<b>3 262</b>	3 099	8,7%

Affärsområdets orderingång utvecklades starkt under kvartalet och ökade organiskt med 12,4 %. På Europamarknaderna ökade orderingången med bra tillväxt i Skandinavien, Sydeuropa samt Östeuropa. I Storbritannien, Benelux samt på tysktalande marknader var volymerna något lägre än motsvarande period föregående år.

Orderingången i Nordamerika förbättrades märkbart jämfört med den svaga utvecklingen under årets första hälft, såväl vad avser USA som Kanada.

Volymtillväxten i Sydostasien var mycket god liksom i Japan och Australien.

## Resultat

	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 3	kv 3	ändr	9 mån	9 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	967	890	8,7%	2 884	2 839	1,6%	4 262
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			12,4%			5,3%	
Bruttovinst	347	301	15,3%	1 080	1 049	3,0%	1 605
Bruttomarginal, %	35,9%	33,8%	2,1%	37,4%	36,9%	0,5%	37,7%
Rörelsekostnader, Mkr	-237	-238	-0,4%	-748	-784	-4,6%	-1 043
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	113	67	68,7%	343	276	24,3%	577
EBITA marginal %	11,7%	7,5%	4,2%	11,9%	9,7%	2,2%	13,5%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-	-	0,0%	-	-7	-100,0%	-10
EBIT	110	63	74,6%	332	258	28,7%	552
EBIT marginal %	11,4%	7,1%	4,3%	11,5%	9,1%	2,4%	13,0%

Infection Controls EBITA-resultat förstärktes markant och uppgick till 113 Mkr (67), en ökning med 69 %. Det förbättrade EBITA-resultatet är en effekt av stigande volymer, god kostnadskontroll men framförallt ett bra fabriksutnyttjande under kvartalet. EBITA-marginalen förbättrades planerligt och uppgick till 11,7 % i det säsongsmässigt svaga tredje kvartalet.

## Aktiviteter

### Logistikprojekt

Infection Controls logistikprojekt med syfte att effektivisera order- och leveransrutiner utvecklas planerligt. Projektet kommer efter fullt genomförande att leda till årliga inbesparingar om ca 50 Mkr.

### Utökning av den lokala tillverkningen i Kina

Planerna på tillverkning av tryckkärl för sterilisatorstillverkningen för den kinesiska marknaden bedöms kunna påbörjas planerligt under slutet av årets fjärde kvartal. Lokaliseringen av tryckkärlstillverkningen i Kina är ett mycket viktigt led i att ytterligare sänka tillverkningskostnaderna för sterilisatorer.

# Affärsområde Extended Care

## Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 3</b>	kv 3	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>9 mån</b>	9 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>910</b>	421	8,1%	<b>2 732</b>	1 372	7,2%
USA och Kanada	<b>430</b>	261	18,7%	<b>1 228</b>	845	2,5%
Asien och Australien	<b>139</b>	22	5,9%	<b>358</b>	74	0,7%
Övriga världen	<b>28</b>	0	193,4%	<b>95</b>	2	4,5%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 507</b>	704	11,8%	<b>4 413</b>	2 293	5,3%

Den positiva ordertrenden för Extended Care har fortsatt under årets tredje kvartal, då orderingången organiskt ökade med 11,8 %. Samtliga geografiska regioner har haft en bra volymtillväxt.

Med undantag för Skandinavien, där volymerna var i nivå med fjolåret, har samtliga regioner i Europa utvecklats bra under kvartalet. Tillväxten har varit speciellt god på tysktalande marknader och i Sydeuropa.

I Nordamerika fortsätter orderingången att vara mycket god. Under kvartalet har tillväxten varit speciellt god i Kanada trots de större leveranser som skett till delstaten Ontario under de senaste åren.

För Huntleigh, vars orderingång inte ingår i beräkningarna för den organiska utvecklingen, är volymerna växande och i linje med förväntningarna.

## Resultat

	<b>2007</b>	2006	<i>För-</i>	<b>2007</b>	2006	<i>För-</i>	2006
	<b>kv 3</b>	kv 3	<i>ändr</i>	<b>9 mån</b>	9 mån	<i>ändr</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	<b>1 431</b>	709	101,8%	<b>4 274</b>	2 290	86,6%	3 183
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			3,0%			0,6%	
Bruttovinst	<b>631</b>	331	90,6%	<b>1 957</b>	1 050	86,4%	1 500
<i>Bruttomarginal, %</i>	<b>44,1%</b>	46,7%	-2,6%	<b>45,8%</b>	45,9%	-0,1%	47,1%
Rörelsekostnader, Mkr	<b>-482</b>	-234	106,0%	<b>-1 433</b>	-742	93,1%	-977
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	<b>181</b>	101	79,2%	<b>610</b>	319	91,2%	539
<i>EBITA marginal %</i>	<b>12,6%</b>	14,2%	-1,6%	<b>14,3%</b>	13,9%	0,4%	16,9%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	<b>-109</b>	–	100,0%	<b>-229</b>	-41	458,5%	-35
EBIT	<b>40</b>	97	-58,8%	<b>295</b>	267	10,5%	488
<i>EBIT marginal %</i>	<b>2,8%</b>	13,7%	-10,9%	<b>6,9%</b>	11,7%	-4,8%	15,3%

Extended Cares EBITA-resultat, exklusive omstrukturingskostnader om 109 Mkr, uppgick till 181 Mkr (101) en ökning med 79 %. EBITA-marginalen för det tredje kvartalet var något under fjolårsnivån vilket förklaras av Huntleighs lägre rörelsemarginaler. För "gamla" Extended

Care var rörelsemarginalerna stigande vid en jämförelse med föregående års tredje kvartal. Extended Cares rörelseresultat för det tredje kvartalet 2006 innehöll en reavinst från en fastighetsförsäljning om 34 Mkr.

## Aktiviteter

### Produktutveckling och produktlanseringar

Utvecklingen och uttrullningen av en ny moduluppbyggd familj av passiva patientlyftar utvecklas planenligt. Den nya produktfamiljen som bygger på tre produktplattformar ersätter dagens sju plattformar och kommer att erbjuda såväl ökad produktfunktionalitet som lägre produktionskostnader. Den nya produktfamiljen kommer att var fullt lanserad under 2008.

Under kvartalet har Extended Care vid en engelsk sårvårdskonferens lanserat en ny så kallad Negative Pressure Wound Therapy produkt (NPWT). NPWT är sårvårdsmarknadens snabbast växande produktområde med en tillväxt under år 2006 som uppgick till 13%. Den totala marknaden för NPWT uppgår till 7 500 Mkr och återfinns till 80% i Nordamerika. Genom sitt mycket goda distributionsnätverk i framförallt Västeuropa avser Extended Care att under kommande år utveckla en väsentlig marknadsposition i Europa. Produkten som går under namnet Wound Assist och som genomgått kliniska tester, kommer initialt att marknadsföras i Storbritannien och Tyskland.

### Huntleigh-integrationen

Integrationen av Huntleigh som påbörjades under innevarande års inledning har i dagsläget hunnit mycket långt. Majoriteten av de initiativ som ska säkerställa att såväl kostnads- som intäktssynergier realiserar under de kommande åren, har påbörjats och i vissa fall avslutats. I tillägg till de åtgärder som kommunicerades vid senaste rapporttillfället, har följande hänt under den senaste rapportperioden:

- Förhandlingar om stängningen av Wednesburyfabriken för sjukhussängar i England har slutförts efter rapportperiodens utgång. Tillverkningen kommer att flyttas till Poznan i Polen och resulterar i att ca 340 arbetsplatser i Wednesbury avvecklas. Flytten ska i stora drag vara genomförd runt årsskiftet innevarande år.
- Beslut har fattats om att avveckla produktionsenheten för s.k. DVT-produkter i Eatontown New Jersey USA. Även denna produktion förläggs till Poznan i Polen och förväntas vara genomförd runt årsskiftet innevarande år. Totalt 125 personer i Eatontown berörs av avvecklingen.
- Säljbolagen i Frankrike, Belgien samt Holland sammanförs under gemensam ledning på respektive marknad.
- Försäljning till utvecklingsmarknader som dels bedrivs med egna säljbolag och dels via distributörer, sammanförs under en gemensam internationell division.
- Arbetet med att ta fram ett gemensamt varumärke för det nya Extended Care är i sin sluffas.

Som tidigare meddelats inriktas merparten av aktiviteterna kortsiktigt på att etablera en kostnadseffektiv struktur. På medellång sikt kommer tyngdpunkten att förskjutas mot att utveckla intäktssynergier. Intäktssynergier bedöms få effekt tidigast under andra hälften av 2008.



Kostnadsmässiga synergier bedöms komma att uppgå till över 300 Mkr från och med 2009/2010. För innevarande år förväntas kostnadssynergier bidra med mellan 50-60 Mkr. Kostnaderna för att fullt ut genomföra integrationsprogrammet bedöms uppgå till ca 400 Mkr av vilka 250-260 Mkr belastar innevarande år. Resterande omstruktureringkostnader om ca 150 Mkr belastar huvudsakligen 2008.

## Övrig information

### Ny Personaldirektör

Till ny Personaldirektör för Getingekoncernen har utsetts Magnus Lundbäck.

Magnus som är 38 år, har en gedigen utbildning inom personaladministrationsområdet och kommer att ansvara för Getingekoncernens strategiska HR-arbete med starkt fokus på att trygga ledarskapsförsörjningen i en expansiv och internationell koncern.

Magnus kommer närmast från Volvo Personvagnar, där han haft rollen som personaldirektör för forsknings- och utvecklingsverksamheten, en organisation med 4 000 kvalificerade medarbetare.

### Valberedning inför årsstämma 2008

I enlighet med beslut på Getinge ABs bolagsstämma 2005 består valberedningen av Getinges styrelseordförande tillsammans med representanter för de fem största aktieägarna per den 31 augusti samt en representant för de mindre aktieägarna. Inför årsstämman 2008 innebär detta att Getinges valberedning utgörs av: Carl Bennet, Carl Bennet AB; Marianne Nilsson, Swedbank Robur AB; Joachim Spetz, Handelsbanken; Torgny Wännström, AFA Försäkring; Anders Oscarsson, SEB Wealth Management samt Olle Törnblom, representant för de mindre aktieägarna.

Aktieägare som önskar lämna förslag till Getinge valberedning 2008 kan vända sig till valberedningen på e-mail: [valberedningen@getinge.com](mailto:valberedningen@getinge.com) eller på adress; Getinge AB, Attention: Valberedningen, Box 69, 310 44 GETINGE.

### Årsstämma

Getinge AB:s ordinarie årsstämma kommer att hållas den 17 april 2008, kl: 16:00 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 17 april 2008 kan lämna förslaget till Getinges styrelseordförande på e-mail: [arenden.bolagsstamma08@getinge.com](mailto:arenden.bolagsstamma08@getinge.com) eller på adress Getinge AB Att. Bolagsstämмоärenden, Box 69, 310 44 GETINGE. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämmans dagordning, ha inkommit till bolaget senast torsdagen den 28 februari 2008.

### Riskhantering

Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningsystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

*Finansiell riskhantering.* Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom

koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.

- Redovisning** Delårsrapporten har upprättats enligt IAS 34 Interim Financial Reporting. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen.
- Framtidsinriktad information** Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.
- Nästa rapporttillfälle** Nästa rapport från Getingekoncernen (bokslutskommuniké 2007) lämnas den 28 januari 2008.
- Telefonkonferens** Telefonkonferens äger rum idag kl 15.00 svensk tid. För att delta, ring: inom Sverige +46(0)8 50 520 114 , lösen: Getinge utanför Sverige +44(0)20 7162 0125, lösen: Getinge
- En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nr:  
Sverige: +46 (0)8 505 203 33, access kod: 768697  
UK: +44 (0)20 7031 4064, access kod: 768697

Getinge 18 oktober 2007

Johan Malmquist  
*Verkställande direktör*

Getinge AB  
Box 69, 310 44 Getinge  
Telefon 035-15 55 00. Telefax 035-549 52  
e-post info@getinge.com  
Organisationsnummer 556408-5032  
[www.getingegroup.com](http://www.getingegroup.com)

*Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.*

## Koncernens resultaträkning

M kr	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 3	kv 3	ändr	9 mån	9 mån	ändr	Helår
Nettoomsättning	3 844	2 883	33,3%	11 288	9 006	25,3%	13 001
Kostnad för sålda varor <sup>4</sup>	-2 140	-1 618	32,3%	-6 097	-4 988	22,2%	-7 107
<b>Bruttovinst</b>	<b>1 704</b>	<b>1 265</b>	<b>34,7%</b>	<b>5 191</b>	<b>4 018</b>	<b>29,2%</b>	<b>5 893</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>44,3%</i>	<i>43,9%</i>	<i>0,4%</i>	<i>46,0%</i>	<i>44,6%</i>	<i>1,4%</i>	<i>45%</i>
Försäljningskostnader <sup>4</sup>	-775	-602	28,7%	-2 283	-1 822	25,3%	-2 467
Administrationskostnader <sup>4</sup>	-389	-282	37,9%	-1 174	-880	33,4%	-1 191
Forsknings- och utvecklingskostnader <sup>1)</sup>	-85	-59	44,1%	-265	-212	25,0%	-282
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-110	-		-230	-47		-45
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	8	45	-82,2%	10	39	-74,4%	28
<b>Rörelseresultat <sup>2)</sup></b>	<b>353</b>	<b>367</b>	<b>-3,8%</b>	<b>1 249</b>	<b>1 096</b>	<b>14,0%</b>	<b>1 936</b>
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>9,2%</i>	<i>12,7%</i>	<i>-3,5%</i>	<i>11,1%</i>	<i>12,2%</i>	<i>-1,1%</i>	<i>14,9%</i>
Finansnetto	-132	-53		-376	-156		-208
<b>Resultat före skatt</b>	<b>221</b>	<b>314</b>	<b>-29,6%</b>	<b>873</b>	<b>940</b>	<b>-7,1%</b>	<b>1 728</b>
Skatt	-64	-85		-253	-254		-469
<b>Nettovinst</b>	<b>157</b>	<b>229</b>	<b>-31,4%</b>	<b>620</b>	<b>686</b>	<b>-9,6%</b>	<b>1 259</b>
<b>Hänförligt till:</b>							
Moderbolagets aktieägare	157	230		620	683		1 254
Minoritetsintresse	0	-1		0	4		5
<b>Nettovinst</b>	<b>157</b>	<b>229</b>		<b>620</b>	<b>687</b>		<b>1 259</b>
Vinst per aktie <sup>3)</sup>	<b>0,78</b>	1,14	-31,6%	<b>3,07</b>	3,38	-9,2%	6,21

1) Utvecklingskostnader uppgående till 210 Mkr (128) har aktiverats under året, varav 68 Mkr (46) i kvartalet.

2) Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade

<i>immateriella tillg</i>	-37	-9		-102	-27		-37
---------------------------	-----	----	--	------	-----	--	-----

— på immateriella anl tillg	-21	-10		-55	-30		-47
-----------------------------	-----	-----	--	-----	-----	--	-----

— på materiella anl tillgångar	-119	-61		-337	-195		-250
--------------------------------	------	-----	--	------	------	--	------

	<b>-177</b>	<b>-80</b>		<b>-494</b>	<b>-252</b>		<b>-334</b>
--	-------------	------------	--	-------------	-------------	--	-------------

3) Det förekommer ingen utspädning

4) På grund av ändrad kategorisering av vissa kostnader har omklassificeringar gjorts från Kostnad för sålda varor till försäljnings- och administrationskostnader i föregående års siffror.

## Resultat per kvartal

M kr	2005	2005	2006	2006	2006	2006	2007	2007	2007
	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3
Nettoomsättning	2 728	3 888	2 975	3 148	2 883	3 995	3 415	4 029	3 844
Kostnad för sålda varor	-1 525	-2 163	-1 644	-1 726	-1 618	-2 120	-1 751	-2 206	-2 140
Bruttovinst	1 203	1 725	1 331	1 422	1 265	1 875	1 664	1 823	1 704
Rörelsekostnader	-856	-986	-1 020	-1 004	-898	-1 035	-1 264	-1 327	-1 351
Rörelseresultat	347	739	311	418	367	840	400	496	353
Finansnetto	-55	-47	-49	-54	-53	-52	-114	-130	-132
Resultat före skatt	292	692	262	364	314	788	286	366	221
Skatt	-82	-197	-71	-98	-85	-215	-83	-106	-64
Nettovinst	210	495	191	266	229	573	203	260	157

## Koncernens balansräkning

Tillgångar M kr	2007	2006	2006
	30 Sept	30 Sept	31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	10 333	5 609	5 516
Materiella anläggningstillgångar	2 291	1 367	1 397
Finansiella anläggningstillgångar	1 006	798	1 876
Varulager	3 089	2 354	2 083
Kortfristiga fordringar	4 462	3 628	4 332
Likvida medel	951	683	673
<b>Summa tillgångar</b>	<b>22 132</b>	<b>14 439</b>	<b>15 877</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	6 060	5 540	6 005
Långfristiga skulder	11 882	5 617	6 568
Kortfristiga skulder	4 190	3 282	3 304
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>22 132</b>	<b>14 439</b>	<b>15 877</b>

## Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2007 kv 3	2006 kv 3	2007 9 mån	2006 9 mån	2006 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
Rörelseresultat	353	367	1 249	1 096	1 936
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	245	29	622	212	277
Finansiella poster	-132	-52	-376	-155	-203
Betald skatt	-101	-66	-397	-308	-387
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>365</b>	<b>278</b>	<b>1 098</b>	<b>845</b>	<b>1 623</b>
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager	-81	-47	-588	-292	-75
Utrustning för uthyrning	-40	-3	-125	-2	-11
Kortfristiga fordringar	71	-139	648	310	-484
Kortfristiga rörelseskulder	111	175	116	340	451
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>426</b>	<b>264</b>	<b>1 149</b>	<b>1 201</b>	<b>1 504</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	0	-243	-5 578	-239	-272
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-77	-49	-232	-133	-206
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-117	-87	-337	-205	-315
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	10	58	17	152	157
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-184</b>	<b>-321</b>	<b>-6 130</b>	<b>-425</b>	<b>-636</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	-240	-232	4 427	-379	568
Förändring av långfristiga fordringar	1	29	1 231	-91	-1 277
Nettoförändring av minoriteter	-	54	-	54	51
Utbetald utdelning	0	-1	-444	-405	-405
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-239</b>	<b>-150</b>	<b>5 214</b>	<b>-821</b>	<b>-1 063</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>3</b>	<b>-207</b>	<b>233</b>	<b>-45</b>	<b>-195</b>
Likvida medel vid periodens början	843	942	673	684	684
Om räkningsdifferenser	105	-52	45	44	184
Likvida medel vid periodens slut	951	683	951	683	673

## Operativ kassaflödesanalys

M kr	2007 kv 3	2006 kv 3	2007 9 mån	2006 9 mån	2006 Helår
<b>Rörelsen</b>					
Rörelseresultat	353	367	1 249	1 096	1 936
Omstruktureringskostnader	109	0	230	47	45
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	173	43	480	200	277
	<b>635</b>	<b>410</b>	<b>1 959</b>	<b>1 343</b>	<b>2 258</b>
<b>Förändring i operativt kapital</b>					
Varulager	-81	-47	-588	-292	-75
Utrustning för uthyrning	-40	-3	-125	-2	-11
Kortfristiga fordringar	71	-139	648	310	-484
Kortfristiga rörelseskulder	112	174	116	340	451
<b>Operativt kassaflöde</b>	<b>697</b>	<b>395</b>	<b>2 010</b>	<b>1 699</b>	<b>2 139</b>
Omstruktureringskostnader	-37	-13	-87	-35	-45
<b>Operativt kassaflöde efter omstruktureringskostnader</b>	<b>660</b>	<b>382</b>	<b>1 923</b>	<b>1 664</b>	<b>2 094</b>

## Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2007 30 Sept	2006 30 Sept	2006 31 dec
Skulder till kreditinstitut	9 313	3 703	4 609
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 923	1 672	1 639
Avgår likvida medel	-951	-683	-673
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>10 285</b>	<b>4 692</b>	<b>5 575</b>

## Förändring eget kapital

M kr	2007	2006	2006
	30 Sept	30 Sept	31 dec
Ingående eget kapital	6 005	5 381	5 381
Utdelning	-444	-403	-404
Utdelning till minoritet	-	-2	-1
Förändring om värderingsreserv säkringsredovisning	-7	99	160
Förändring av minoritet	-	-55	-51
Omräkningsdifferens	-114	-166	-339
Periodens resultat	620	686	1 259
Utgående eget kapital	6 060	5 540	6 005

Hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	6 036	5 520	5 983
Minoritetsintresse	24	20	22
Totalt eget kapital	6 060	5 540	6 005

## Koncernens nyckeltal

	2007	2006	För-	2005	2007	2006	För-	2005	2006
	kv 3	kv 3	ändr	kv 3	9 mån	9 mån	ändr	9 mån	Helår
Orderingång, Mkr	3 993	2 988	33,6%	2 901	11 933	9 657	23,6%	8 668	13 316
d:o just. för valuta o. förvärv			112%				5,3%		
Nettoomsättning, Mkr	3 844	2 883	33,3%	2 727	11 288	9 006	25,3%	7 992	13 001
d:o just. för valuta o. förvärv			10,8%				6,0%		
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	500	376	33,0%	355	1 581	1 170	35,7%	1 081	2 018
EBITA-marginal före omstrukturings- och integrationskostnader	13,0%	13,0%	0,0%	13,0%	14,0%	13,0%	1,0%	14,0%	16,0%
Omstrukturings- och integrationskostnader	110	0	0,0%	-	230	47	389,4%	-	45
EBITA	390	376	3,7%	355	1 351	1 123	20,3%	1 081	1 973
EBITA-marginal	10,1%	13,0%	-2,9%	13,0%	12,0%	12,5%	-0,5%	13,5%	15,2%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	0,78	1,14	-31,6%	1,03	3,07	3,38	-9,2%	3,19	6,21
Antal aktier, tusen	201 874	201 874		201 874	201 874	201 874		201 874	201 874
Arbetande kapital, Mkr					10 555	10 133	4,2%	8 958	10 217
Avkastning på arbetande kapital, procent					19,4%	18,0%	1,4%	18,6%	19,2%
Avkastning på eget kapital, procent					19,9%	22,2%	-2,3%	25,2%	22,6%
Nettoskuldämningsgrad, ggr					1,70	0,85	0,85	1,06	0,93
Räntetäckningsgrad, ggr					4,7	8,7	-4,0	8,0	9,0
Soliditet, procent					27,4%	38,4%	-11,0%	34,1%	37,8%
Eget kapital per aktie, kronor					29,90	27,34	9,4%	23,51	29,64
Antal anställda vid periodens slut					10 608	7 428	42,8%	7 252	7 531



## Moderbolagets resultaträkning

M kr	2007 kv 3	2006 kv 3	2007 9 m å n	2006 9 mån	2006 Helår
Administrationskostnader	-24	-25	-75	-72	-87
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-24</b>	<b>-25</b>	<b>-75</b>	<b>-72</b>	<b>-87</b>
Finansnetto	23	-37	59	121	580
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-1</b>	<b>-62</b>	<b>-16</b>	<b>49</b>	<b>493</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	12
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-1</b>	<b>-62</b>	<b>-16</b>	<b>49</b>	<b>505</b>
Skatt	-8	17	-7	-15	-52
<b>Nettovinst</b>	<b>-9</b>	<b>-45</b>	<b>-23</b>	<b>34</b>	<b>453</b>

## Moderbolagets balansräkning

Tillgångar M kr	2007 30 Sept	2006 30 Sept	2006 31 dec
Materiella anläggningstillgångar	13	16	15
Finansiella anläggningstillgångar	3 536	3 493	3 508
Kortfristiga fordringar	7 949	3 503	8 526
<b>Summa tillgångar</b>	<b>11 498</b>	<b>7 012</b>	<b>12 049</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	3 173	3 338	3 648
Obeskattade reserver	-	12	-
Långfristiga skulder	7 069	3 137	3 818
Kortfristiga skulder	1 256	525	4 583
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>11 498</b>	<b>7 012</b>	<b>12 049</b>

# Förvärvade bolag under 2007

## **Huntleigh Technology PLC.**

Under första kvartalet 2007 förvärvade Getinge koncernen samtliga aktierna i Huntleigh Technology PLC. Huntleigh är verksam inom områdena specialmadrasser för trycksårsbehandling, sängar för intensiv-, specialist- och äldre vård, kompressionsprodukter som förebygger både uppkomsten av ventromboser och underlättar behandling av lymfödem och trycksår, samt utrustning för foster- och kärldiagnostik.

Vid förvärvet uppgick företagets tillgångar till cirka 2 400 Mkr och skulder till 1 000 Mkr. Den överenskomna köpeskillingen för 100% av aktierna uppgick till cirka 5 600 Mkr. Vid studien för fördelning av köpeskillingen har övervärde i immateriella och materiella tillgångar beräknats till cirka 1 400 Mkr. Omsättningen 2006 uppgick till cirka 3 000 Mkr, EBIT till cirka 390 Mkr och antalet anställda cirka 2 700. Huntleigh konsolideras fr.o.m. februari 2007. Slutlig förvärvsanalys kommer att färdigställas under fjärde kvartalet.

## **Förvärv av Medical Systems danska distributör**

Under tredje kvartalet har affärsområdet tecknat avtal om att förvärva 100% av aktierna i det danska bolaget N.C. Nielsen Trade Aps.

Bolaget med kontor i Brøndby har sedan 2003 varit affärsområdets distributör av Surgical Workplaces produkter. Omsättningen uppgår till cirka 27 MDKK och antalet anställda till 10. Tillgångarna beräknas till 1 MDKK och skulderna 0,8 MDKK.

## Definitioner

<b>EBIT</b>	Rörelseresultat
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv

# Granskningsberättelse

## *Inledning*

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag delårsrapport för Getinge AB per 30 september 2007 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

## *Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning*

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionsred i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

## *Slutsats*

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten, inte i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Getinge den 18 oktober 2007

DELOITTE AB

Jan Nilsson

Auktoriserad revisor