

## Rapportperioden januari – mars

- **Orderingången** ökade med 3,0 % till 5 968 Mkr (5 795), organiskt ökade orderingången med 1,8 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 8,0 % till 5 664 Mkr (5 246), organiskt ökade nettoomsättningen med 6,6 %
- **Resultat före skatt** minskade med 55,8 % till 252 Mkr (570). Omstruktureringskostnader om 240 Mkr (0) belastar resultatet
- **Vinst per aktie** minskade med 56,8 % till 0,76 kr (1,76)
- **EBITA resultatet** före omstrukturering minskade med 7,3 % till 792 Mkr (854). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 8 %

## 1:a kvartalet 2013

Efterfrågan på koncernens medicintekniska kapitalvaror fortsätter att vara en utmaning på den västeuropeiska marknaden som ännu inte bottnat samtidigt som volymförväntningarna på marknaderna utanför Västeuropa förbättrats under kvartalet. Arbetet med att stärka koncernens konkurrenskraft och lönsamhet fortsätter och under kvartalet har ett flertal effektiviseringsprojekt initierats.

### Orderingång

Koncernens orderingång ökade organiskt med 1,8 % under kvartalet. För koncernens största affärsområde Medical Systems ökade den organiska orderingången med mycket goda 7,5 % med stark tillväxt för såväl Cardiovascular som Critical Care divisionen. För Extended Care som har en stor exponering mot äldrevården och de mer mogna marknaderna i Västeuropa och Nordamerika minskade orderingången organiskt med 4,2 %. Inom Infection Control minskade orderingången organiskt med 4,6 %. Volymnedgången för Infection Control är hänförlig till en svagare Life-Science marknad medan efterfrågan ifrån sjukhuskunder utvecklas bra.

Efterfrågan på den Västeuropeiska marknaden fortsätter att vara utmanande och svårbedömd speciellt vad avser marknaderna i södra Europa. På den Nordamerikanska marknaden har det skett en stabilisering och samtliga affärsområden uppvisar en positiv volymutveckling i USA under kvartalet. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika är efterfrågeläget fortsatt gynnsamt.

Telefonkonferens med CEO Johan Malmquist & CFO Ulf Grunander

17 april 2013 klockan 15.00 svensk tid

Sverige: +46 (0) 8 5853 6965

UK: +44 (0) 20 3478 5300

US: +1 212 444 0412

Kod: 224195

## Resultatet

Koncernens resultat före skatt minskade till 252 Mkr (570). Kvartalsresultatet har belastats med planmässiga omstrukturingskostnader uppgående till 240 Mkr (0). EBITA-resultatet för kvartalet uppgick till 792 Mkr (854) en minskning med 7,3 %. Effekterna av den nyligen införda skatten på medicintekniska produkter i USA (Medical Device Tax) samt negativa valutakurseffekter i spåret av den svenska kronans fortsatta förstärkning mot flertalet valutor har belastat kvartalets EBITA-resultat med 130 Mkr. Exklusive den ovan nämnda skatten och negativa valutakurseffekter så ökade koncernens EBITA-resultat med knappt 8 %.

Medical Systems EBITA-resultat ökade något och uppgick till 429 Mkr (424). Exklusive negativa valutaeffekter och den ovan nämnda skatten på medicinteknik produkter i USA ökade affärsområdets rörelseresultat med knappt 16 %. Extended Cares EBITA-resultat minskade till 295 Mkr (339) som en följd av fallande faktureringsvolym. Extended Cares justerade EBITA-resultat uppgick till 326 Mkr. Även Infection Controls EBITA-resultat var fallande i perioden och uppgick till 69 Mkr (91). Affärsområdets justerade resultat uppgick till 107 Mkr.

## Utsikter

Den osäkerhet som präglar flera av koncernens viktigare marknader försvårar bedömningen av tillväxtutsikterna för innevarande år. Efterfrågan på marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa, som utgör en växande andel av koncernens omsättning, förväntas fortsatt att uppvisa god tillväxt såväl vad avser kapitalvaror som engångsartiklar och tjänster. På marknaderna i Västeuropa har avmattningen i efterfrågan på kapitalvaror inte bottnat ännu medan efterfrågan på engångsartiklar och tjänster fortsatt förväntas växa. I Nordamerika med tyngdpunkt på USA marknaden bedöms volymerna för såväl medicintekniska kapitalvaror som engångsartiklar och tjänster att växa. Sammantaget förväntas den organiska volymtillväxten att ligga i nivå med utfallet 2012 eller möjligen något bättre.

Vinsttillväxten exklusive omstrukturingskostnader förväntas bli god under innevarande år även med hänsyn tagen till skatten på medicintekniska produkter som infördes i USA vid årsskiftet samt negativa valutatransaktionseffekter som tillsammans förväntas uppgå till 230 Mkr.

Som en följd av kronans fortsatta förstärkning mot flertalet valutor i omvärlden bedöms de negativa valutaomräkningsdifferenserna att uppgå till ca 300 Mkr baserat på rådande valutaläge.

# Affärsområde Medical Systems

## Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för
<b>Orderingång per marknad</b>	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>valuta o. förvärv</b>
Västeuropa	845	943	-6,5%
USA och Kanada	1 051	1 006	9,6%
Övriga världen	1 176	1 074	17,9%
Affärsområdet totalt	3 072	3 023	7,5%

Medical Systems orderingång ökade organiskt med 7,5 % under kvartalet. På marknaderna i Västeuropa minskade orderingången organiskt med 6,5 % och med undantag för Benelux regionen var volymerna fallande på de olika delmarknaderna. Den lägre orderingången i Västeuropa avser genomgående medicintekniska kapitalvaror medan efterfrågan på engångsartiklar och tjänster utvecklades överlag väl. I Nordamerika stärktes orderingången med god tillväxt över samtliga produktområden. På regionerna utanför Västeuropa och Nordamerika var ordertillväxten fortsatt stark speciellt avseende östra Europa och Latinamerika.

Critical Care divisionen som utvecklades svagt under fjolåret har utvecklats starkt under inledningen av året och tillväxten är fortsatt mycket god inom Cardiovascular divisionen. Orderingången för Surgical Workplaces har varit svagare under årets inledning men projekt- och offertvolymerna befinner sig på en mycket god nivå.

## Resultat

	2013	2012	För-	2012
	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>ändr.</b>	<b>helår</b>
Nettoomsättning, Mkr	2 804	2 689	4,3%	13 089
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			10,7%	
Bruttovinst	1 679	1 567	7,1%	7 668
Bruttomarginal, %	59,9%	58,3%	1,6%	58,6%
Rörelsekostnader, Mkr	-1 367	-1 269	7,7%	-5 236
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	429	424	1,2%	2 945
EBITA marginal %	15,3%	15,8%	-0,5%	22,5%
Förvärvskostnader	0	0		1
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-30	0		-49
EBIT	282	298	-5,4%	2 384
EBIT marginal %	10,1%	11,1%	-1,0%	18,2%

Medical Systems EBITA-resultat ökade marginellt i perioden och uppgick till 429 Mkr (424). Faktureringstillväxten har varit god för samtliga divisioner och bruttomarginalen har stärkts främst till följd av genomförda effektiviseringar inom Cardiovascular divisionen. De ökande omkostnaderna är delvis ett resultat av de tilläggsförvärv som affärsområdet genomförde under fjolåret samt ökade investeringar i nya marknader och produkter. Det försämrade valutaläget och ökade kostnader till följd av införandet av skatten på medicintekniska produkter i USA har påverkat periodens resultat negativt med 61 Mkr. Exklusive dessa effekter ökade affärsområdets rörelseresultat med knappt 16 %. Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 30 Mkr som till största delen avser effektivisering av produktutvecklingsorganisationen inom Cardiovascular i USA.

## Aktiviteter

### Integration av Atrium Medical

Integrationen av Atrium fortlöper planenligt. Fokus för integrationsarbetet ligger på att erbjuda Atriums starka produktprogram till Medical Systems befintliga kunder på marknader där Atrium inte finns representerat i dagsläget. Kostnaderna för integrationen av Atrium bedöms uppgå till cirka 45 Mkr, varav 30 Mkr har kostnadsförts under 2012. Första kvartalet 2013 har belastats med 4 Mkr och resterande kostnaden om 11 Mkr kommer belasta återstoden av 2013. Atrium har uppvisat en mycket hög organisk tillväxt under de senaste åren och fortsätter att uppvisa en snabb tillväxt.

### Omstruktureringsprojekt inom Cardiovascular divisionen

Som tidigare rapporterats genomför affärsområdet för närvarande ett omstruktureringsprogram i syfte att effektivisera tillverkningen av kärlimplantat. Kostnader relaterade till programmet kostnadsfördes redan vid utgången av 2011. Tillverkningen av kärlimplantat äger för närvarande rum vid två fabriker inom Cardiovascular divisionen. När programmet slutförts under senare delen av innevarande år kommer samtlig produktion av textilbaserade kärlimplantat att vara koncentrerad till produktionsenheten i franska La Ciotat. Avveckling av kärlimplantattillverkning i Wayne, USA, och flytten till La Ciotat kommer att frigöra produktionskapacitet i Wayne. Denna kapacitet kommer att utnyttjas för att flytta ballongkateterproduktionen från Fairfield, New Jersey, till Wayne med följd att produktionsenheten i Fairfield helt avvecklas. Omstruktureringsprogrammet förväntas leda till årliga kostnadsbesparingar om ca 80 Mkr.

Under perioden har produktutvecklingsorganisationen i San Jose, USA, som är knuten till hjärtkirurgi verksamheten, anpassats till framtida produktutvecklingsbehov och effektiviserats. Kostnaderna för programmet uppgår till 26 Mkr och har belastat periodens resultat. Årliga inbesparingar beräknas uppgå till drygt 20 Mkr.

### Förvärv av amerikanska LAAX Inc.

90 % av de tromber (blodproppar) som förorsakar stroke hos patienter som lider av förmaksflimmer bildas i det så kallade hjärtörat som är en säckliknande utbuktning på hjärtats vänstra förmak. Genom att täppa till förbindelsen mellan hjärtörat och förmaket kan man effektivt förhindra att tromber bildas. Under perioden har Medical Systems förvärvat det amerikanska företaget LAAX Inc. som utvecklat ett unikt implantat för att effektivt och varaktigt försluta förbindelsen mellan hjärtörat och förmaket på kirurgisk väg med ett minimalt invasivt ingrepp. Implantatet sätts på plats med ett egenutvecklat engångsinstrument. Produkten som heter TigerPaw är FDA godkänd och har erhållit CE märkning och kommer att vara tillgänglig för global försäljning från och med april innevarande år. Medical Systems Cardiovascular division är ett av de ledande företagen inom hjärtkirurgi och produkten kommer att säljas av affärsområdets befintliga säljkår. Förvärvspriset för LAAX Inc. med samtliga produkträttigheter uppgår till 182 Mkr. Försäljningen av produkten bedöms på sikt att kunna uppgå till mellan 300-500 Mkr med god lönsamhet.

### Lansering av MIRA-i

Vid konventionell öppen hjärtkirurgi öppnas bröstkorgen upp och hålls öppen av en så kallad retraktor. Cardiovascular divisionen är sedan tidigare ledande inom detta produktområde genom sin produkt, ACROBAT-i. Under perioden har MIRA-i lanserats, som är en retraktor, för mindre invasiva kirurgiska ingrepp. MIRA-i är ett viktigt komplement till affärsområdets befintliga kunderbjudande för hjärtkirurgi och bidrar till kortare återhämtningstid för patienten samtidigt som läkarna erbjuds ytterligare alternativ för att utföra högkvalitativa, minimalinvasiva behandlingar.

## Affärsområde Extended Care

### Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för
<b>Orderingång per marknad</b>	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>valuta o. förvärv</b>
Västeuropa	802	745	-3,9%
USA och Kanada	646	458	-5,8%
Övriga världen	231	227	-1,9%
Affärsområdet totalt	1 679	1 430	-4,2%

Affärsområdets stora exponering mot de mogna marknaderna i Västeuropa och Nordamerika fortsätter att vara en utmaning ur ett tillväxtperspektiv. På marknaderna i Västeuropa minskade orderingången organiskt med knappt 4 %. I likhet med Medical Systems var volymnedgången i Västeuropa jämnt fördelad över delmarknaderna. På den Nordamerikanska marknaden ökade volymerna organiskt i USA medan tillväxten var svag i Kanada. Med undantag för Australien och Mellanöstern så var utvecklingen på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika god.

### Resultat

	2013	2012	För-	2012
	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>ändr.</b>	<b>helår</b>
Nettoomsättning, Mkr	1 721	1 463	17,6%	5 990
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			-3,5%	
Bruttovinst	839	769	9,1%	3 052
Bruttomarginal, %	48,8%	52,6%	-3,8%	51,0%
Rörelsekostnader, Mkr	-576	-451	27,7%	-1 871
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	295	339	-13,0%	1 274
EBITA marginal %	17,1%	23,2%	-6,1%	21,3%
Förvärvskostnader	0	0		-41
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-166	0		-135
EBIT	97	318	-69,5%	1 005
EBIT marginal %	5,6%	21,7%	-16,1%	16,8%

Extended Cares resultat minskade till 295 Mkr (339) främst som en följd av svag organisk faktureringsstillväxt och som en följd av negativa valutakurseffekter. Justeras resultatet för valutakursförändringar och för den tidigare nämnda skatten på medicintekniska produkter i USA så uppgick periodens resultat till 326 Mkr. Periodens rapporterade siffror och nyckeltal har starkt påverkats av nyförvärvade TSS som konsolideras i koncernens räkenskaper från och med 1 november 2012. Resultatbidraget ifrån TSS är planmässigt svagt under årets första kvartal och uppgår till 24 Mkr. Den lägre bruttomarginalen i perioden är en effekt av TSS förvärvet och bruttomarginalen för den underliggande verksamheten var jämförbar med fjolåret. Perioden har belastats med omstrukturingskostnader uppgående till 166 Mkr som i första hand avser nedläggning av tillverkningsenheterna i svenska Eslöv och i tyska Wetzlar.

## Aktiviteter

### Integration av Therapeutic Support Systems (TSS)

Integrationen av TSS, som förvärvades under fjärde kvartalet 2012, fortlöper enligt plan. Transaktions- och omstruktureringskostnader beräknas totalt uppgå till 240 Mkr varav 170 Mkr kostnadsfördes i bokslutet 2012. Resterande 70 Mkr kommer att belasta innevarande år varav första kvartalet har belastats med 16 Mkr. Integrationen av TSS som drivs på bred front omfattar bland annat; nedläggning och flytt av TSS produktionsenhet i San Antonio i USA, sammanslagning av TSS marknadsbolag med affärsområdets befintliga försäljningsorganisation samt samordning och konsolidering av service och uthyrningsdepåer mellan TSS och Extended Care. TSS förväntas bidra till koncernens vinst per aktie innevarande år inklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade övervärden, finansieringskostnader och de omstruktureringskostnader om 70 Mkr som förväntas belasta innevarande år.

### Konsolidering av produktionsstruktur

Under kvartalet har affärsområdet inlett förhandlingar om att avveckla verksamheten i Eslöv, Sverige, och i Wetzlar, Tyskland, som båda tillverkar hygienprodukter. Avvecklingen av den tyska anläggningen beräknas vara slutförd under årets fjärde kvartal och avvecklingen av den svenska verksamheten beräknas vara avslutad under andra kvartalet 2014. Tillverkningen av duschsystem och patientlyftar kommer att koncentreras till affärsområdets befintliga produktionsenhet i Polen medan produktionen av badsystem kommer att förläggas till en extern leverantör i Östeuropa. Omstruktureringskostnaderna uppgår till 146 Mkr och har belastat periodens resultat. Den ovan beskrivna förändringen av affärsområdets produktionsstruktur förväntas leda till årliga besparingar om 90-100 Mkr från och med 2015.

### Produktlanseringar

Under kvartalet har affärsområdet lanserat två nya produkter, Carevo och Evolve. Carevo är en ny generation duschvagnar med väsentligt förbättrad funktionalitet och lönsamhet. Affärsområdet är redan idag ledande inom produkter i duschsegmentet och Carevo bidrar till att ytterligare stärka positionen. Duschsegmentet är det snabbast växande segmentet inom hygienmarknaden.

Evolve är en tryckavlastande madrass för prevention och behandling av trycksår. Evolve är ämnad för både akutvården och äldre vården och erbjuder en metod för att effektivt fördela trycket över hela patientens yta och därmed förebygga trycksår.

## Affärsområde Infection Control

### Orderingång

	2013	2012	Förändr. just. för
<b>Orderingång per marknad</b>	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>valuta o. förvärv</b>
Västeuropa	476	554	-10,7%
USA och Kanada	362	360	5,5%
Övriga världen	379	429	-5,2%
Affärsområdet totalt	1 217	1 343	-4,6%

Infection Controls orderingång minskade organiskt med 4,6 % i perioden framför allt till följd av en svag global efterfrågan ifrån kunder inom Life-Science marknaden. Efterfrågan ifrån kunder på sjukhusmarknaden har däremot över lag varit god. I Västeuropa minskade orderingången med tyngdpunkt på Sydeuropa. Orderingången förbättrades betydligt i Nordamerika speciellt vad avser sjukhuskunder. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika minskade orderingången jämfört med det starka fjolårskvartalet då orderingången ökade organiskt med knappt 30 %.

### Resultat

	2013	2012	För-	2012
	<b>3 mån</b>	<b>3 mån</b>	<b>ändr.</b>	<b>helår</b>
Nettoomsättning, Mkr	1 139	1 094	4,1%	5 170
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			10,3%	
Bruttovinst	430	417	3,1%	1 984
Bruttomarginal, %	37,8%	38,1%	-0,3%	38,4%
Rörelsekostnader, Mkr	-365	-328	11,3%	-1 363
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	69	91	-24,2%	631
EBITA marginal %	6,1%	8,3%	-2,2%	12,2%
Förvärvskostnader	-1	0		-3
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-44	0		0
EBIT	20	89	-77,5%	618
EBIT marginal %	1,8%	8,1%	-6,3%	12,0%

Periodens EBITA-resultat försämrades och uppgick till 69 Mkr (91). Valutakursförändringar och den amerikanska Medical Device skatten har påverkat kvartalsresultatet negativt med ca 38 Mkr. Faktureringstillväxten har varit god i perioden. Omkostnadsökningen i perioden är delvis ett resultat av de tilläggsförvärv som genomförts under fjolårets senare del samt ett resultat av ökade satsningar på nya tillväxtmarknader. Perioden har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 44 Mkr som huvudsakligen avser stängningen av affärsområdets svenska fabrik i Skärhamn och sammanhörande flytt till Kina.

## Aktiviteter

### Förvärv av Turkiska Trans Medikal Devices Inc.

Under årets första kvartal slutfördes förvärvet av Turkiska Trans Medikal Devices Inc. Bolagets sortiment av autoklaver kommer att representera Getinges produktbjudande i det växande mittsegmentet och kommer att bidra till ökad exponering mot tillväxtmarknaderna. Bolaget är marknadsledande i Turkiet och innehar en marknadsandel om cirka 35 %. Trans har cirka 70 anställda och försäljningen uppgick till 55 Mkr 2011. Trans ingår i koncernens redovisning från och med den 1 april 2013.

### Effektiviseringar för förbättrad lönsamhet

Under kapitalmarknadsdagen den 8 februari kommunicerades ett effektiviseringsprogram för förbättrad lönsamhet. Ambitionen med programmet är att förbättra affärsområdets EBITA-marginal ifrån dagens nivå om ca 12 % till 15-16 % 2014-2015 och på sikt över 17 %. Ett viktigt led i effektiviseringsprogrammet är att koncentrera affärsområdets produktion till färre och mer resursstarka fabriker samtidigt som tillverkningen inriktas mot montering med följd att komponenttillverkningen läggs ut på externa leverantörer. Effektiviseringsprogrammet omfattar en översyn av distribution, logistik, administrativa processer samt avveckling av olönsamma produktlinjer. Omstruktureringarkostnader för att genomföra programmet kommer att uppgå till cirka 440 Mkr över en fyra års period.

Första kvartalet 2013 har belastats med 44 Mkr vilket främst relaterar till förflyttning av tillverkningen av bordsautoklaver från Skärhamn, Sverige, till affärsområdets befintliga fabrik i Suzhou, Kina, stängning av utvecklingscentret i Rochester, USA, samt avveckling och utlokalisering av den mekaniska tillverkningen i Getinge och Växjö, Sverige.



## Övrig information

### Redovisning

Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2012 och ska läsas tillsammans med dessa.

#### Nya redovisningsprinciper för 2013

Nya eller reviderade IFRS samt tolkningsuttalanden från IFRIC som beskrivs i årsredovisningen 2012, not 1, har inte haft någon materiell effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller ställning. Utökade upplysningskrav för finansiella instrument har inkluderats i denna rapport under särskild rubrik på sidan 13.

### Riskhantering

Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar vårdens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

Delar av Getingekoncernens produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getingekoncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att bemöta myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.

*Finansiell riskhantering.* Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.

### Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

### Nästa rapporttillfälle

Nästa rapport från Getingekoncernen (andra kvartalet 2013) lämnas den 11 juli 2013.

## Telefonkonferens

Telefonkonferens äger rum idag kl. 15.00 (svensk tid) med Johan Malmquist, CEO, och Ulf Grunander, CFO.

Telefonnummer för att delta i konferensen:

Sverige: +46 (0) 8 5853 6965

UK: +44 (0) 20 3478 5300

US: +1 212 444 0412

Kod: 224195

Agenda:

14.45 Ring konferensnummer

15.00 Genomgång av delårsrapporten

15.20 Q&A

16.00 Avslutning

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nummer:

Sverige: +46 (0) 8 5051 3897

UK: +44 (0) 20 3427 0598

US: +1 347 366 9565

Kod: 2241959

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=2241959&role=attend&pw=pw7034>

## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 17 april 2013

Carl Bennet  
*Ordförande*

Henrik Blomdahl

Johan Bygge

Cecilia Daun Wennborg

Thomas Funk

Carola Lemne

Johan Malmquist  
*Verkställande direktör*

Johan Stern

Maths Wahlström

Getinge AB  
Box 69, 305 05 Getinge  
Telefon 010-335 00 00. Telefax 035-549 52  
e-post: [info@getinge.com](mailto:info@getinge.com)  
Organisationsnummer 556408-5032  
[www.getingegroup.com](http://www.getingegroup.com)

*Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.*

## Koncernens resultaträkning

M kr	2013 3 mån	2012 3 mån	För- ändr.	2012 Helår
Nettoomsättning	5 664	5 246	8,0%	24 248
Kostnad för sålda varor	-2 717	-2 492	9,0%	-11 544
<b>Bruttovinst</b>	<b>2 947</b>	2 754	7,0%	12 704
<i>Bruttomarginal</i>	<i>52,0%</i>	<i>52,5%</i>	-0,5%	<i>52,4%</i>
Försäljningskostnader	-1 417	-1 329	6,6%	-5 452
Administrationskostnader	-641	-545	17,6%	-2 405
Forsknings- och utvecklingskostnader <sup>1</sup>	-171	-173	-1,2%	-598
Förvärvskostnader	-1	0		-44
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-240	0		-184
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-77	-3		-15
<b>Rörelseresultat</b> <sup>2</sup>	<b>400</b>	704	-43,2%	4 006
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>7,1%</i>	<i>13,4%</i>	-6,3%	<i>16,5%</i>
Finansnetto	-148	-134		-570
<b>Resultat före skatt</b>	<b>252</b>	570	-55,8%	3 436
Skatt	-68	-148		-905
<b>Nettovinst</b>	<b>184</b>	422	-56,4%	2 531
<b>Hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare	182	420		2 521
Innehav utan bestämmande inflytande	2	2		10
<b>Nettovinst</b>	<b>184</b>	422		2 531
Vinst per aktie <sup>3</sup>	<b>0,76</b>	1,76	-56,8%	10,58

<sup>1</sup> Utvecklingskostnader uppgående till 155 Mkr (161) har aktiverats under kvartalet.

<sup>2</sup> Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-151	-150		-615
— på immateriella tillgångar	-112	-100		-415
— på materiella anl tillgångar	-199	-169		-712
	<b>-462</b>	<b>-419</b>		<b>-1 742</b>

<sup>3</sup> Det förekommer ingen utspädning

## Rapport över totalresultatet

	2013	2012
M kr	3 mån	3 mån
<b>Periodens resultat</b>	<b>184</b>	422
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>		
Omräkningsdifferenser	<b>-468</b>	-332
Kassaflödes säkringar	<b>186</b>	198
Inkomstskatt relaterad till övriga delresultatposter	<b>-50</b>	-52
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>-332</b>	-186
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-148</b>	236
<b>Totalresultatet hänförligt till</b>		
Moderföretagets aktieägare	<b>-150</b>	234
Innehav utan bestämmande inflytande	<b>2</b>	2

## Resultat per kvartal

	2011	2011	2011	2011	2012	2012	2012	2012	2013
M kr	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1
Nettoomsättning	4 671	4 963	4 865	7 354	5 246	5 612	5 574	7 816	5 664
Kostnad för sålda varor	-2 187	-2 379	-2 335	-3 550	-2 492	-2 606	-2 654	-3 792	-2 717
Bruttovinst	2 484	2 584	2 530	3 804	2 754	3 006	2 920	4 024	2 947
Rörelsekostnader	-1 795	-1 815	-1 725	-2 144	-2 050	-2 141	-2 073	-2 433	-2 547
Rörelseresultat	690	768	805	1 660	704	865	847	1 591	400
Finansnetto	-122	-114	-115	-129	-134	-149	-143	-144	-148
Resultat före skatt	568	654	690	1 531	570	716	704	1 447	252
Skatt	-148	-170	-179	-410	-148	-186	-183	-388	-68
Nettovinst	420	484	511	1 121	422	530	521	1 059	184

## Koncernens balansräkning

	2013	2012	2012
Tillgångar M kr	31 mar	31 mar	31 dec
Immateriella tillgångar	24 894	23 717	24 895
Materiella anläggningstillgångar	3 890	3 457	4 066
Finansiella anläggningstillgångar	677	709	887
Varulager	4 313	4 027	4 060
Kortfristiga fordringar	8 012	6 811	7 759
Likvida medel	1 075	1 131	1 254
<b>Summa tillgångar</b>	<b>42 861</b>	<b>39 852</b>	<b>42 921</b>

  

Eget kapital och skulder			
Eget kapital	15 052	14 872	15 200
Långfristiga skulder	16 839	16 463	17 718
Kortfristiga skulder	10 970	8 517	10 003
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>42 861</b>	<b>39 852</b>	<b>42 921</b>

## Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

### Värderingstekniker använda för att beräkna verkliga värden i Nivå 2.

Derivat i nivå 2, som används för säkringsändamål, består av valutaterminer och ränteswappar. Värderingen till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad. Värderingen av ränteswappar baseras på terminsräntor framtagna utifrån observerbara yieldkurvor.

### Verkligt värde hierarkin

Koncernen innehar derivat för säkringsändamål nivå 2 per den 31 mars 2013 där tillgångarna uppgår till 605 Mkr och skulder till 899 Mkr. Motsvarande siffror per den 31 december 2012 uppgick till 528 Mkr respektive 852 Mkr. Då koncernen innehar enbart finansiella derivatinstrument som värderas enligt nivå 2 har det inte skett några överföringar mellan värderingskategorierna mellan kvartalen.

### Verkligt värde på upplåning

	2013	2012
	31 Mar	31 Dec
Långfristiga lån	13 230	13 311
Kortfristiga lån	4 293	4 362

### Övriga finansiella tillgångar och skulder

Verkligt värde på nedanstående finansiella tillgångar och skulder uppskattas i allt väsentligt vara lika med dess bokförda värde:

- Kundfordringar och andra fordringar
- Övriga kortfristiga fordringar
- Kassa och övriga likvida medel
- Leverantörsskulder och övriga skulder
- Övriga tillgångar och skulder

## Upplysningar kring nettoredovisning av finansiella tillgångar och skulder

Upplåning samt finansiella instrument i koncernen redovisat brutto

	Tillgångar	Skulder	Netto
Lån		-17 431	-17 431
Räntederivat	92	-677	-585
Fx-derivat	513	-222	291
Summa	605	-18 330	-17 725

Koncernen har ISDA avtal med samtliga av sina väsentliga motparter för upplåning och handel med finansiella instrument. Detta innebär att samtliga fordringar och skulder som innehas av koncernen är fullt ut kvittningsbara. Koncernen har nettoredovisat värdet av koncernens basis swapar mot lån i balansräkningen. Värdet på nettoredovisade basis swapar per 31 mars 2013 är +92 Mkr (+148 Mkr per 31 dec 2012).

Koncernen tillämpar inte nettoredovisning för några av sina övriga väsentliga tillgångar och skulder.

## Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2013 3 mån	2012 3 mån	2012 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>			
EBITDA	862	1 123	5 748
Kostnadsförda omstruktureringkostnader	240	0	184
Utbetalda omstruktureringkostnader	-68	-28	-128
Övriga icke kassaflödespåverkande poster	13	5	43
Finansiella poster	-148	-134	-570
Betald skatt	-267	-219	-966
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>632</b>	<b>747</b>	<b>4 311</b>
Förändringar i rörelsekapital			
Varulager	-342	-280	-126
Kortfristiga fordringar	307	748	-201
Kortfristiga rörelseskulder	-231	-493	-297
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>366</b>	<b>722</b>	<b>3 687</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av dotterföretag	-219	0	-2 226
Aktiverade utvecklingskostnader	-155	-161	-745
Utrustning för uthyrning	-110	-57	-296
Förvärv av anläggningstillgångar	-200	-166	-959
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-684</b>	<b>-384</b>	<b>-4 226</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Förändring av räntebärande skuld	-166	-860	1 040
Förändring av långfristiga fordringar	212	0	99
Utbetald utdelning	0	0	-894
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>46</b>	<b>-860</b>	<b>245</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-272</b>	<b>-522</b>	<b>-294</b>
Likvida medel vid periodens början	1 254	1 207	1 207
Omräkningsdifferenser	93	446	341
Likvida medel vid periodens slut	1 075	1 131	1 254

## Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2013	2012	2012
	31 mar	31 mar	31 dec
Skulder till kreditinstitut	17 431	15 881	17 525
Avsättningar för pensioner, räntebärande	2 039	1 575	2 111
Avgår likvida medel	-1 075	-1 131	-1 254
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>18 395</b>	<b>16 325</b>	<b>18 382</b>

## Förändring eget kapital

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital		Balanserad vinst		Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
		Reserver			Totalt		
Ingående balans per							
1 januari 2012	119	5 960	-1 375	9 904	14 608	28	14 636
Summa totalresultat för perioden			-186	420	234	2	236
<b>Utgående balans per 31 mars 2012</b>	<b>119</b>	<b>5 960</b>	<b>-1 561</b>	<b>10 324</b>	<b>14 842</b>	<b>30</b>	<b>14 872</b>
Ingående balans per							
1 januari 2013	119	5 960	-2 160	11 251	15 170	30	15 200
Summa totalresultat för perioden			-332	182	-150	2	-148
<b>Utgående balans per 31 mars 2013</b>	<b>119</b>	<b>5 960</b>	<b>-2 492</b>	<b>11 433</b>	<b>15 020</b>	<b>32</b>	<b>15 052</b>

## Koncernens nyckeltal

	2013	2012	För-	2011	2012
	3 mån	3 mån	ändr.	3 mån	Helår
Orderingång, Mkr	5 968	5 795	3,0%	5 241	24 416
d:o just. för valuta o. förvärv			1,8%		
Nettoomsättning, Mkr	5 664	5 246	8,0%	4 671	24 248
d:o just. för valuta o. förvärv			6,6%		
EBITA före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	792	854	-7,3%	801	4 849
EBITA-marginal före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader	14,0%	16,3%	-2,3%	17,1%	20,0%
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-240	0		0	-184
Förvärvskostnader	-1	0		0	-44
EBITA	551	854	-35,5%	801	4 621
EBITA-marginal	9,7%	16,3%	-6,6%	17,1%	19,1%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	0,76	1,76	-56,8%	1,75	10,58
Antal aktier, tusen	238 323	238 323		238 323	238 323
Räntetäckningsgrad, ggr	7,0	8,1	-1,1	7,0	7,3
Arbetande kapital, Mkr	31 537	26 686	18,2%	26 718	31 920
Avkastning på arbetande kapital, procent	13,2%	15,2%	-2,0%	14,4%	13,1%
Avkastning på eget kapital, procent	15,2%	17,2%	-2,0%	17,4%	17,0%
Nettoskuldssättningsgrad, ggr	1,22	1,10	0,12	0,95	1,21
Cash Conversion	42,5%	64,2%	-21,7%	60,9%	64,1%
Soliditet, procent	35,1%	37,3%	-2,2%	39,8%	35,4%
Eget kapital per aktie, kronor	63,10	62,40	1,1%	55,50	63,70

## Femårsöversikt

Mkr	2013	2012	2011	2010	2009
	31 mar	31 mar	31 mar	31 mar	31 mar
Nettoomsättning	5 664	5 246	4 671	4 863	5 153
Nettovinst	184	422	420	400	382
Vinst per aktie	0,76	1,76	1,75	1,68	1,60



## Moderbolagets resultaträkning

	2013	2012	2012
M kr	3 mån	3 mån	Helår
Administrationskostnader	-33	-26	-114
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-33</b>	<b>-26</b>	<b>-114</b>
Finansnetto	113	281	2 281
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>80</b>	<b>255</b>	<b>2 167</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>80</b>	<b>255</b>	<b>2 167</b>
Skatt	-3	-70	-6
<b>Nettovinst</b>	<b>77</b>	<b>185</b>	<b>2 161</b>

## Moderbolagets balansräkning

	2013	2012	2012
Tillgångar M kr	31 mar	31 mar	31 dec
Materiella anläggningstillgångar	25	21	38
Andelar i koncernföretag	7 605	6 911	7 605
Uppskjuten skattefordran	6	2	23
Fordringar hos koncernföretag	34 201	34 527	30 929
Kortfristiga fordringar	93	0	32
Likvida medel	0	0	32
<b>Summa tillgångar</b>	<b>41 930</b>	<b>41 461</b>	<b>38 659</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	9 215	8 509	9 570
Långfristiga skulder	12 887	12 923	13 059
Skulder till koncernföretag	15 582	17 201	11 728
Kortfristiga skulder	4 246	2 828	4 302
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>41 930</b>	<b>41 461</b>	<b>38 659</b>

### Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari-mars 2013

#### Resultaträkning

Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en orealiserad vinst om 93 Mkr (204) ingår i periodens finansnetto.

## Förvärv under 2013

### Förvärv under 2013

#### Trans Medikal Devices Inc.

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 det turkiska bolaget Trans Medikal Devices Inc.. Bolaget, som bedriver tillverkning av autoklaver och distribution av desinfektorer, omsätter ca 55 Mkr och har 70 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 63 Mkr.

#### Förvärvade nettotillgångar

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället
	Materiella tillgångar	3
	Varulager	4
	Övriga omsättningstillgångar	10
	Kortfristiga skulder	-10
	<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	<b>7</b>

Öppningsbalansen för förvärvade tillgångar och skulder är preliminära och kommer att, tillsammans med en allokering av övervärden, bli slutligt fastställda under andra kvartalet.

#### LAAx Inc.

Medical Systems förvärvade under första kvartalet 2013 det amerikanska bolaget LAAx Inc. Bolaget, som är verksamt inom området hjärt- och kärlkirurgi, omsätter ca 8 MSEK och har 5 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 182 Mkr, varav 156 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

#### Förvärvade nettotillgångar

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället
	Materiella tillgångar	1
	Varulager	1
	Kortfristiga skulder	-1
	<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	<b>1</b>

Öppningsbalansen för förvärvade tillgångar och skulder är preliminära och kommer att, tillsammans med en allokering av övervärden, bli slutligt fastställda under andra kvartalet.

## Definitioner

<b>EBIT</b>	Rörelseresultat
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar
<b>Cash conversion</b>	Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.