



Strategische Zusammenarbeit im Rahmen des Getinge Value Creation Program

Mit uns kommen Sie messbar schneller ans Ziel!

Gemeinsam decken wir Optimierungspotenziale auf und setzen individuelle Ziele entsprechend Ihrer strategischen Prioritäten:



**Reduktion
der Gesamt-
betriebskosten**



**Prozess-
optimierung**



**Verbesserung
von Therapie-
ergebnissen**



**Patienten-
zufriedenheit**



**Mitarbeiter-
und Patienten-
sicherheit**

Mit dem Einsatz unserer Geräte und Lösungen, die wir gemeinsam mit Ihnen bedarfsorientiert zusammenstellen und implementieren, tragen wir zu Ihrem Erfolg bei. Umsetzung und Erreichung Ihrer Ziele werden mittels definierter Kriterien gemessen und evaluiert. Unsere Experten unterstützen Sie für ein erfolgreiches Change-Management. Ein umfangreiches Serviceangebot soll zur Leistungsverbesserung beitragen.



Chancen nutzen und Risiken teilen

Neue Geschäftsmodelle minimieren Ihr Risiko und geben Ihnen gleichzeitig die Sicherheit, dass wir unsere Leistungsversprechen einhalten.

Pay-Per-
Use

Nutzungsabhängig

Ihre Kosten passen sich der Nutzung unserer Produkte an. Pay-Per-Use ist bilanzneutral und schont das Investitionsbudget ohne zusätzliches Kapital zu binden. Der inkludierte Premiumservice deckt von der Installation und Inbetriebnahme bis zur regelmäßigen Wartung alles ab, sodass Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Pay-Per-
Outcome

Ergebnisorientiert

Vergüten Sie uns ergebnisbasiert! Verbesserte Ergebnisse für Klinik und Patient sowie die Steigerung der Wirtschaftlichkeit stehen im Fokus. Grundlage für dieses Modell ist die Messung der vereinbarten Ergebnisse unter vertraglich festgelegten Indikatoren und Bemessungsgrundlagen.



Beispiele für mögliche Einsatzbereiche in Ihrer Klinik

Anästhesie

Verbrauch senken und Auslastung erhöhen.



Produkt: Flow-i / Flow-e / Flow-c

Geschäftsmodell: Pay-Per-Use

Pay-Per-Use

Ein Narkosegerät wird in der Regel nur ca. 6–8 Stunden am Tag genutzt. Mit Pay-Per-Use zahlen Sie lediglich für die tatsächliche Nutzungsdauer. Gleichzeitig können Sie mit Getinge Online alle Geräte online verwalten, unnötige Leerzeiten minimieren und somit eine höhere Auslastung erreichen. Narkosegeräte der Flow-Familie ermöglichen Ihnen eine deutliche Reduktion des Verbrauchs kostenintensiver Narkosegase.

Wir machen Performance messbar:

z. B. Kosten oder Verbrauch von volatilen Anästhetika p. a., Operationen pro Tag / Operationsaal, durchschnittliche Einleitungszeit / Patient oder durchschnittliche Ausleitungszeit / Patient, Anzahl der Narkosen / Tag

Endoskopische Venenentnahme

Komplikationen reduzieren und Patientenzufriedenheit verbessern.



Produkt: Vasoview Hemopro 2

Geschäftsmodell: Pay-Per-Outcome

Pay-Per-Outcome

Die konventionelle Gefäßentnahme bei Bypass-Operationen verursacht großflächige Narben und unterliegt dem Risiko von Infektionen und Wundheilungsstörungen. Mit Vasoview Hemopro 2 können diese Eingriffe minimalinvasiv und mit einer viel kleineren Inzision durchgeführt werden. Gefäßentnahme-spezialisten können aufgrund des speziellen Systemdesigns effizienter und sicherer arbeiten.

Wir machen Performance messbar:

z. B. Ermittlung der Patientenzufriedenheit mittels Fragebögen, Anzahl der Wundinfektionen, Dauer des Krankenhausaufenthalts

Wir unterstützen Sie, die Effizienz und Wirtschaftlichkeit Ihrer Klinik kontinuierlich zu steigern und klinische Ergebnisse zu verbessern.

Intensivbeatmung – NAVA

Lungen- und zwerchfellprotektiv beatmen und Ergebnisse verbessern.



Produkt: EDI-Katheter, EDI-Module, Servo-u/-n
Geschäftsmodell: Pay-Per-Outcome

Pay-Per-Outcome

NAVA (Neurally Adjusted Ventilatory Assist) ist eine durch den eigenen Atemimpuls des Patienten gesteuerte, individuell angepasste Beatmung.

Gegenüber konventionellen Beatmungsformen werden Beatmungsdauer und Komplikationen reduziert und der Einsatz von Sedativa gesenkt. Ihre Patienten profitieren von einer früheren Entwöhnung. Vergüten Sie uns hier ergebnisbasiert mit dem Pay-Per-Outcome Modell.

Wir machen Performance messbar:

z. B. Dauer des ITS-Aufenthalts, Dauer der invasiven / nicht-invasiven Beatmung, Häufigkeit von Re-/Intubationen

Infection Control

Durchsatz erhöhen und Best Practices umsetzen.



Produkt: ED-Flow
Geschäftsmodell: Pay-Per-Use

Pay-Per-Use

Der ED-Flow bereitet Ihre Endoskope hygienisch einwandfrei auf. Hohe Kapazitäten und kurze Zyklen sorgen für hohen Durchsatz pro Zeiteinheit.

Profitieren Sie zusätzlich von Pay-Per-Use, indem Sie nur für tatsächliche Nutzungszeiten zahlen. Das System ermöglicht reibungslose Workflows in Ihrer AEMP, die mit T-DOC EndoTrace lückenlos und rückverfolgbar digital dokumentiert werden.

Wir machen Performance messbar:

z. B. Anzahl der Aufbereitungen pro Zeiteinheit, Abrufbarkeit der Endoskope durch den Anwender, Dauer der Aufbereitung

Herz-Lungen-Unterstützung – ECMO

Ein System – viele Anwendungsbereiche.



Produkt: Cardiohelp
Geschäftsmodell: Pay-Per-Use

Pay-Per-Use

Setzen Sie die multifunktionale Cardiohelp bei einer Vielzahl von Krankheitsbildern in der Intensiv-, Notfallmedizin, Kardiologie und Herzchirurgie flexibel ein – auch für den innerklinischen oder außerklinischen Transport per Hubschrauber oder Rettungswagen. Eine definierte Anzahl von Systemen wird fest installiert, für das Verbrauchsmaterial wird ein Konsignationslager eingerichtet. Kosten für Geräte, Service und Verbrauchsmaterial sind in der nutzungsabhängigen Abrechnung inkludiert.

Wir machen Performance messbar:
z. B. durchschnittliche Kosten pro Nutzung

Das Value Creation Program von Getinge für eine wertorientierte Gesundheitsversorgung stellt die Messungen von Mehrwert und Veränderungen in Ihrem Krankenhaus in den Vordergrund. Neben den oben aufgeführten Beispielen können wir mit Ihnen gemeinsam auch in anderen Bereichen wie z. B. künstliche Intelligenz, digitale Lösungen, Prozessanalysen und -verbesserungen neue Ziele erreichen.

Eine strategische Zusammenarbeit mit uns bringt Zugang zu hochmoderner Medizintechnik verbunden mit planbaren Budgets, Investitionssicherheit und maximaler Verfügbarkeit!



Finden Sie heraus, welchen Mehrwert das Getinge Value Creation Program Ihnen bieten kann – wir freuen uns auf Sie!

Andrea Zajontz

Hospital Process Consultant DACH, VCP Global
Mobil: +49 162 4334884
E-Mail: Andrea.Zajontz@getinge.com

Raimund Helwer

Financial Solutions Consultant
Mobil: +49 173 3990583
E-Mail: Raimund.Helwer@getinge.com





Wir bei Getinge sind davon überzeugt, dass jede Person und Gesellschaft Zugang zur bestmöglichen Versorgung haben sollte, und bieten daher Krankenhäusern und Life-Science-Einrichtungen Produkte und Lösungen, welche die klinischen Ergebnisse verbessern und die Arbeitsabläufe optimieren sollen. Das Angebot umfasst Produkte und Lösungen für die Intensivmedizin, kardiovaskuläre Eingriffe, Operationssäle, Sterilgutaufbereitung und Life Science. Getinge beschäftigt über 10.000 Mitarbeiter weltweit und die Produkte werden in mehr als 135 Ländern verkauft.

Getinge Deutschland GmbH · Kehler Str. 31 · 76437 Rastatt · Deutschland · +49 7222 932-0 · info.vertrieb@getinge.com

Getinge Österreich GmbH · Lemböckgasse 49 · 1230 Wien · Österreich · +43 1 8651487-0 · info-at@getinge.com

Getinge Schweiz AG · Quellenstrasse 41B · 4310 Rheinfelden · Schweiz · +41 71 335 03 03 · info@getinge.ch

www.getinge.de